



2019
MEMORIA ANUAL
ANNUAL REPORT



2019
MEMORIA ANUAL
ANNUAL REPORT





Contenidos Contents

Nuestra historia de 25 años

Our 25-year history

06

Carta del presidente

Chairman's statement

10

01 Nuestra compañía

Our company

02 Gestión 2019

Performance in 2019

22

03 Operaciones

Operations

04 Desempeño social

Social performance

44

05 Hualpén Gas

Hualpén Gas

06 Estados financieros

Financial statements

54

Nuestra historia de 25 años



A fines de 1994, Gasmar S.A. inició sus operaciones con el atraque del buque gasero Mundogas Atlantic que descargó 12.574 toneladas. Con ello, los clientes de Gasmar S.A. –las compañías distribuidoras de gas licuado– comenzaron a recibir este combustible desde diversos lugares del mundo y bajo estándares internacionales, marcando un hito en el mercado chileno. Desde entonces, la red nacional recibe propano HD-5, gas licuado de la más alta calidad a nivel mundial.

In late 1994, Gasmar S.A. started up operations with the docking of the "Mundogas Atlantic" gas tanker that discharged 12,574 tonnes. Gasmar S.A.'s customers, i.e., LPG distribution companies, thereby started to receive this fuel from the most diverse places in the world and in accordance with international standards, marking a milestone in the Chilean market. Since then, the national network has received HD-5 propane, one of the highest quality LPG in the world.

1992

Gasmar S.A. comenzó a construir en la bahía de Quintero –a 160 km de Santiago– un terminal de embarque, desembarque y almacenamiento de gaseles líquidos y gases licuados, iniciando la compra, transporte y venta mayorista de los mismos. Se construyeron dos estanques refrigerados de gas licuado, de 10 mil y 20 mil m³ de capacidad respectivamente, y se habilitó un sistema de carga y descarga en el muelle que la empresa Oxiquim edificó en esa misma época.

Gasmar S.A. started to build a bulk liquefied petroleum gas (LPG) and LPG shipment, discharge and storage terminal in the bay of Quintero, 160 kilometres from Santiago, commencing the purchase, shipment and wholesale of LPG. It installed two refrigerated LPG tanks with a capacity of 10,000 m³ and 20,000 m³, respectively, and implemented a loading and discharge system on the wharf that the company Oxiquim built at that same time.

1994

Al año siguiente, se establecieron las operaciones del propano producto –de propiedad de Sonacol– desde Quintero a la comuna de Maipú, con lo cual se pudieron realizar despachos de gas licuado por ducto directamente a Santiago, además de continuar con la carga de camiones para otros destinos no conectados.

The following year, the Sonacol-owned propane pipeline started to operate from Quintero to the district of Maipú, allowing the company to pipeline LPG directly to Santiago and continue loading tankers for other unconnected destinations.

1998

Entró en operación un tercer estanque, de 20 mil m³, con lo cual se generó una mayor eficiencia en los procesos logísticos. Este incremento en la capacidad de almacenamiento refrigerado permitió recibir buques gaseros de mayor tamaño, creciendo las tasas de transferencia del terminal.

The company commissioned a third 20,000 m³ tank, generating greater efficiency in the logistical processes. This increase in the refrigerated storage capacity enabled it to receive larger gas tankers and raise the terminal transfer rates.



Entró en operaciones un cuarto estanque de 35 mil m³ de capacidad en Quintero, para darle respaldo a Metrogas, que había construido plantas de propano-aire para otorgar respaldo a sus clientes. Ello le permitió abastecer a Metrogas con propano de manera continua y segura durante los años venideros, caracterizados por la crisis de suministro de gas natural desde Argentina.

The company commissioned a fourth 35,000 m³ tank at Quintero to provide backup for Metrogas, which had built propane-air plants as backup for its customers. This enabled it to supply Metrogas with propane continuously and safely for the next few years during Argentina's natural gas supply crisis.

2003

Gasmar S.A. firmó un contrato con ENAP para otorgar servicios de terminal a la totalidad del gas licuado que ingresaba vía marítima a la zona central del país. El acuerdo se mantuvo por 10 años, hasta que, en 2013, ENAP dejó de operar este gas licuado ante la baja de las importaciones desde Argentina.

Gasmar S.A. signed a contract with the National Petroleum Company (ENAP, according to the Spanish acronym) to provide terminal services for all the seaborne LPG entering the centre of the country. This agreement remained in force for 10 years until in 2013 ENAP stopped operating this LPG because of a drop in imports from Argentina.

2006**Our 25-year history**



Gasmar S.A. comenzó a operar un contrato de abastecimiento de gas licuado de largo plazo -firmado en 2013, con origen en Mont Belvieu (EE.UU.), con la compañía Vitol Energy Ltd., A lo anterior, sumó otro contrato logístico con Shell Trading US Company.

También en 2015 se modificó la composición societaria en la compañía, pues Naviera Ultranav Ltda., socio fundador, vendió su participación. Empresas Gasco y Abastible ejercieron su opción de compra, quedando con las respectivas participaciones que registran en la actualidad.

Gasmar S.A. started to operate a long-term LPG supply contract, signed in 2013, with Vitol Energy Ltd. with origin at Mont Belvieu in the USA. There was also a further logistical contract with the Shell Trading (US) Company.

The company's ownership structure also changed in 2015, as Naviera Ultranav Ltda., the company's founding partner, sold its stake in the company. Empresas Gasco and Abastible exercised their call option ending up with their respective current shares.

2013

A fines de 2013 Gasmar y Abastible constituyeron la sociedad Hualpén Gas S.A., que asumió las operaciones del Terminal de San Vicente –propiedad de Abastible– en la Región del Biobío. Gasmar S.A. contrató a dicha sociedad los servicios de terminal hasta 2019. Debido a la suspensión del suministro de gas licuado proveniente de ENAP, los clientes de Gasmar S.A. incrementaron su demanda siendo abastecida con mayores importaciones marítimas.

Ello coincidió con el inicio de la construcción del quinto y más grande estanque con capacidad de 60 mil m³ en el Terminal de Quintero, estanque que entró en operaciones a fines de 2014, totalizando 145 mil m³ de capacidad de almacenamiento refrigerado de gas licuado.



In late 2013, Gasmar and Abastible established the company Hualpén Gas S.A., which took over the operations of the Abastible-owned San Vicente terminal in the Biobío region. Gasmar S.A. commissioned the terminal services to such company up to 2019. Due to the suspension of the LPG supply from ENAP, Gasmar S.A. had increased demand from its customers who were supplied with greater ocean imports.

This coincided with the start of construction of the fifth and largest 60,000 m³ tank at the Quintero Terminal, which commenced operations by late 2014, giving the terminal a total refrigerated LPG storage capacity of 145,000 m³.



La compañía estructuró un nuevo modelo comercial, ofreciendo a sus clientes la opción de adquirir volúmenes en condiciones más competitivas que las tradicionales, aprovechando oportunidades que eventualmente se presentan en el mercado spot internacional. De igual manera, inició la operación de la infraestructura necesaria para el aumento de flujo de descarga de naves en el Terminal de Quintero, mejorando los estándares de seguridad y duplicando la capacidad de transferencia de gas licuado durante el proceso de descarga.

2016

Con la puesta en marcha de la ampliación del Canal de Panamá, la nave Yuricosmos fue el primer VLGC (tipo de nave gasera más grande del mercado) con destino al Terminal de Quintero que atravesó el canal, a menos de un mes de inaugurada su ampliación. El uso de esta infraestructura se tradujo en una disminución en los tiempos de viaje de 26 (ruta del estrecho de Magallanes) a 14 días, originándose una relevante reducción de costos logísticos.

With the start-up of the Panama Canal expansion, the vessel Yuricosmos was the first very large gas carrier (VLGC) in the market with destination to the Quintero Terminal that went through the mentioned Canal less than one month after the inauguration of its expansion. The use of this infrastructure has cut down the sailing time from 26 days (Strait of Magellan route) to 14 days, with a large logistical cost reduction.



The company structured a new business model, offering its customers the option of purchasing volumes in more competitive conditions than the traditional ones, leveraging opportunities that might possibly arise in the international spot market. Moreover, the company started to operate the infrastructure needed to increase the vessel discharging flow rates at the Quintero Terminal, improving the safety standards and doubling the LPG transfer capacity during the discharging process.

2019

Gasmar S.A. inició la construcción de un nuevo terminal en Mejillones con el fin de mejorar la logística de abastecimiento hacia el norte de Chile, aumentando la confiabilidad de un producto esencial para el desarrollo de la zona. Con una inversión de US\$ 38 millones, estará terminado a fines del año 2021. El nuevo terminal tendrá 20 mil m³ de almacenamiento y la posibilidad de despachar por camiones y ducto.

Gasmar S.A. started to build a new terminal at Mejillones to improve the supply logistics to the north of Chile, increasing the reliability of an essential product for the development of the zone. The new terminal will be completed by late 2021 at an investment of \$38 million. It will have a storage capacity of 20,000 m³ with the possibility of LPG delivery by truck and pipeline.

Carta del presidente

Chairman's statement

Estimados accionistas:

Tengo la satisfacción de introducir una vez más el balance y la memoria de Gasmar S.A. Este 2019, que coincide con los 25 años de nuestra primera importación de gas licuado, fue muy positivo para la compañía. Logramos consolidar la innovación como pilar fundamental de nuestra estrategia, a partir de la cual situamos a la empresa en un estándar de eficiencia superior, logrando utilidades por US\$ 23,7 millones. En este marco, una de las iniciativas más relevantes fue la internacionalización del negocio de Gasmar. En concreto, nuestra capacidad de recepción y almacenamiento en Terminal Quintero -el más grande de la costa pacífico de Latinoamérica- junto con el futuro Terminal Gasmar Mejillones, constituyen una logística distintiva para convertirnos en un proveedor eficiente de gas licuado en los mercados de Perú, Colombia y Ecuador. Así, el 2019 logramos inaugurar esta nueva línea de negocios con la entrega de 22 mil toneladas a Perú y de 10 mil toneladas a Ecuador.

Por su parte, a fines de este año 2019 iniciamos la construcción del Terminal Gasmar Mejillones. Con la misma tecnología de almacenamiento refrigerado de Terminal Quintero, tendrá una capacidad de 20 mil m³ y permitirá mejorar la competitividad en la zona norte de un producto que hoy debe ser transportado desde Quintero vía camiones. De esta forma, a través de nueva infraestructura energética, se aumentará la confiabilidad y eficiencia del suministro de gas licuado desde la Región de Atacama hacia el norte, para satisfacer las necesidades del mercado residencial, comercial, industrial, eléctrico y minero. Así también, esperamos no solo suministrar eficientemente la demanda tradicional de la zona, sino que además crecer en segmentos que actualmente utilizan combustibles más caros y poco amigables con el medioambiente, posicionando al gas licuado como un complemento ideal a las energías renovables no convencionales.

Ahora bien, no cabe duda que el contexto internacional del año estuvo marcado por eventos que desafiaron considerablemente el ambiente de negocios en el que se desenvuelve Gasmar: la guerra comercial entre Estados Unidos y China, así como la inestabilidad geopolítica del Medio Oriente, nos mantuvieron expectantes respecto al impacto que estos acontecimientos generaban en el mercado internacional del gas licuado.

En cuanto al resultado del ejercicio, este fue un año complejo en términos de volumen de venta, el que exhibió una caída del 6,5% respecto de 2018, alcanzando las 568 mil toneladas. En concreto, un invierno cálido y seco contribuyó a una menor demanda de gas licuado, particularmente en Santiago, donde tenemos un 80% de participación de mercado a través de nuestros clientes distribuidores.

Sin embargo, la política comercial de Gasmar, junto con una eficiente gestión en el mercado financiero internacional, ayudó a que Gasmar haya alcanzado el mejor EBITDA de los últimos cinco años: US\$ 38,8 millones, 23% superior al del 2018. La crisis social y política que se inició en Chile el último trimestre, exigió al máximo el compromiso de nuestro equipo para mantener la continuidad operativa -y, en consecuencia, el suministro de gas licuado que consumen gran parte de las familias chilenas de Arica a Puerto Montt-. Como en otros momentos de su historia, Gasmar supo estar a la altura y cumplió con su labor, que es estratégica para el desarrollo del país y el bienestar de las comunidades.

Desde el punto de vista medioambiental y cumplimiento, como empresa nos hemos hecho el deber de intensificar nuestras herramientas de control y monitoreo. Gracias a las inversiones que hemos realizado en Terminal Quintero, hoy somos capaces de medir en línea la presencia de odorante en el ambiente, con lo que aumentamos la certeza de nuestra correcta operación. Asimismo, hemos iniciado un proyecto de actualización de nuestro sistema de antorchas, con el objetivo de monitorear de manera aún más precisa el funcionamiento de un sistema de seguridad tan relevante.

Como Gasmar, somos parte de la comunidad desde 1994, cuando se inició este visionario proyecto. Y este último tiempo, nos hemos hecho la sana autocritica de no haber socializado con suficiente fuerza lo que somos, la importancia de nuestro rol y la seguridad de nuestros procesos. Es por esto que este 2019 reforzamos nuestra presencia en el entorno y nuestra política de puertas abiertas a Terminal Quintero, incrementando el contacto con nuestros vecinos y fuerzas vivas de Quintero y Puchuncaví, lo que seguiremos haciendo. Esto último, nos ha permitido comprender de mejor forma el rol que nuestros vecinos y la comunidad aledaña esperan de Gasmar, más allá de los altos estándares que han caracterizado nuestra operación en estos 25 años.

Quiero finalizar esta introducción, destacando que en Gasmar no solo contamos con un plan de negocios sólido, sino también con un equipo de gran experiencia, que ha hecho posible que la compañía sea hoy el principal importador de gas licuado en Chile y un actor relevante en el mercado de la Costa Pacífico de América del Sur, que cuenta con la infraestructura de importación de gas licuado más robusta de Sudamérica. No cabe duda de que este fue un año convulsionado. Pero a pesar de todas las dificultades, cumplimos sin contratiempos con el compromiso que asumimos tácitamente con el país: ser la puerta de entrada del gas licuado a Chile, para que las familias de nuestro país puedan disfrutar, todos los días, de un combustible limpio, seguro y amigable con el medioambiente.

Ricardo Cruzat Ochagavía
Presidente Directorio Gasmar S.A.

Dear shareholders,

I have the satisfaction of once again presenting the balance sheet and annual report of Gasmar S.A. 2019, which coincided with the 25th anniversary of our first import of LPG, and it was a very positive year for the company. We managed to consolidate innovation as the core pillar of our strategy, enabling us to set a higher industry efficiency standard and attain net income of \$23.7 million. To such effect, one of the most important initiatives was the internationalisation of Gasmar's business. Specifically, our reception and storage capacity at the Quintero terminal, which is the largest on the Pacific coast of Latin America, and Gasmar's future Mejillones terminal are a distinctive logistics to make us an efficient LPG supplier in markets in Peru, Colombia and Ecuador. In 2019, we thereby managed to inaugurate this new business line by delivering 22,000 tonnes to Peru and 10,000 tonnes to Ecuador.

In late 2019, we started to build Gasmar's Mejillones terminal. Using the same refrigerated storage technology of the Quintero terminal, it will have a capacity of 20,000 m³ and will raise the competitiveness in the north of Chile of a product that currently must be transported from Quintero by truck. With a new energy infrastructure, the company will thus increase the reliability and efficiency of the LPG supply from the Atacama region to the north to meet the needs of the residential, commercial, industrial, electricity and mining markets. We also not only expect to efficiently meet the traditional demand in the area but also grow in segments that currently use more expensive and not very environmentally friendly fuels, positioning LPG as an ideal complement to non-conventional renewable energy.

There is no doubt that the international scenario in the year was marked by events that greatly challenged the business environment in which Gasmar operates, i.e., the trade war between the United States and China, along with the geopolitical instability in the Middle East, that kept us concerned about the fallout of these events on the international LPG market.

Concerning the result in the year, it was a tough year in terms of the sales volume, which dropped 6.5% year-over-year (YoY) to 568,000 tonnes. In concrete terms, a warm and dry winter led to lower LPG demand, particularly in Santiago where we have a market share of 80% through our distributor customers.

Nevertheless, Gasmar's commercial policy with an efficient performance in the international financial market helped the company to achieve the best EBITDA in the last five years of \$38.8 million, a 23% increase YoY.

Ricardo Cruzat Ochagavía
Gasmar S.A. Chairman

The social and political crisis that flared up in Chile in the last quarter required the maximum commitment of our team to maintain operating continuity and hence the LPG supply used by most Chilean families from Arica to Puerto Montt. As at other times in its history, Gasmar was able to rise to the challenge and performed its work, which is strategic for the country's development and the welfare of communities.

From the environmental and compliance standpoint, as a company we have made it our duty to enhance our control and monitoring tools. Due to the investments we have made in the Quintero terminal, we are now able to measure online the presence of odorant in the environment, reassuring us of our correct operation. Moreover, we have launched a project to update our flare system, with the aim of monitoring even more accurately the operation of such an important safety system.

At Gasmar we have been part of the community since 1994, when this visionary project was launched. Lately we have made healthy self-criticism of not having communicated enough what we are, the importance of our role and the safety of our processes. In 2019, we therefore increased our presence in the surroundings and our open door policy at the Quintero terminal, boosting contact with our neighbours and the community leaders of Quintero and Puchuncaví, and we will continue to do so. The latter has enabled us to better understand the role that our neighbours and the surrounding community expect Gasmar to play, exceeding the high standards that have characterised our operation in these 25 years.

I would like to conclude this introduction by highlighting that at Gasmar we not only have a sound business plan but also a team with great experience. This has made it possible for the company now to be the leading LPG importer in Chile and a major player in the market of the Pacific coast of South America, with the most robust LPG import infrastructure in South America.

There is no doubt that 2019 was a turbulent year. Nevertheless, despite all the difficulties we fulfilled the commitment we tacitly made to the country without any setbacks, i.e., to be the LPG gateway to Chile so families in the country can have a clean, safe and environmentally friendly fuel every day.



1

Nuestra compañía *Our company*

Nosotros

About us

14

Gobierno corporativo

Corporate governance

16

Acontecimientos 2019

2019 Highlights

18

Nosotros

About us

Gasmar S.A. nació como sociedad anónima cerrada el 15 de abril de 1992, en el contexto de una creciente demanda energética en Chile, tanto residencial como comercial, donde la producción doméstica y el volumen de importaciones se hacían insuficientes para responder a las necesidades de consumo.

Considerada como la principal proveedora de gas licuado en Chile, Gasmar S.A. es una sociedad anónima cerrada que pertenece a Empresas Gasco S.A. (63,75%) y Abastible S.A. (36,25%). Ambas empresas deberán vender su propiedad en el Terminal Gasmar en virtud de la Resolución N° 51 del Tribunal de Defensa de la Libre Competencia (ratificada por la Corte Suprema durante el 2019). El fundamento de la decisión por parte de dicho tribunal, fue prevenir potenciales riesgos de coordinación, reconociendo a la vez que dicho riesgo no se ha materializado a la fecha.

Gasmar S.A. was incorporated as a closely held corporation on 15 April 1992, at a time of growing residential and commercial energy demand in Chile, when domestic production and the import volume were insufficient to meet the consumption needs.

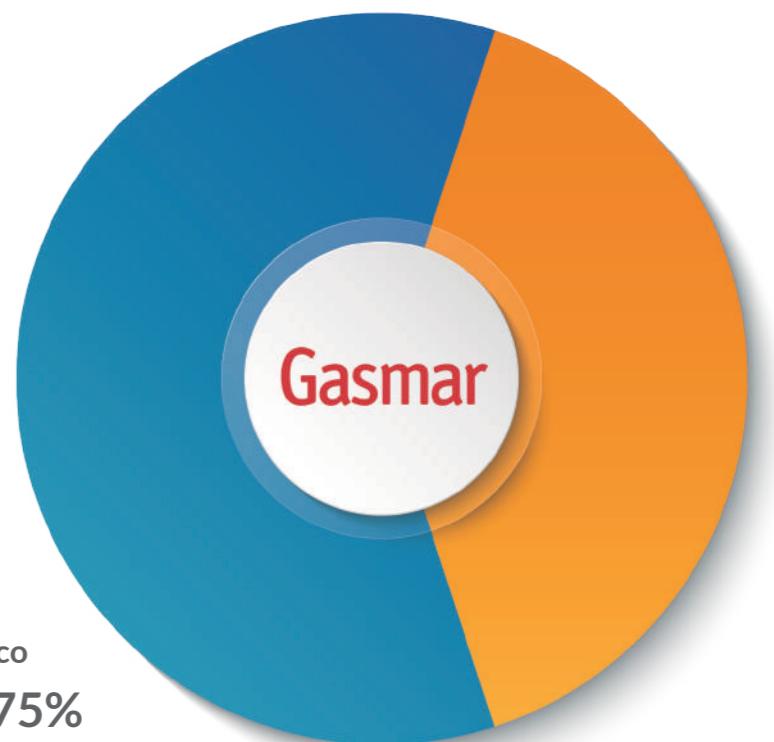
Considered to be the leading LPG provider in Chile, Gasmar S.A. is a closely held corporation owned by Empresas Gasco S.A. (63.75%) and Abastible S.A. (36.25%). Both companies will have to sell their stake in the Gasmar terminal pursuant to Resolution N°51 of the Free Competition Defence Tribunal (upheld by the Supreme Court in 2019). The grounds of the verdict by such court were to prevent potential coordination risks, although it acknowledged that this has not occurred so far.



PROPIEDAD DE LA COMPAÑÍA

COMPANY OWNERSHIP

Abastible
36,25%



Gasco
63,75%

Gobierno corporativo

Corporate governance

El gobierno corporativo de Gasmar S.A. vela por una correcta actuación de la compañía en el mercado, sustentándose en normas éticas para el desarrollo de sus actividades comerciales y operacionales. Cuenta con un Código de Ética que promueve un ambiente de transparencia y justa competencia, a través de los valores y principios establecidos por la organización. Del mismo modo, asegura la entrega de información suficiente y oportuna a sus grupos de interés, fortaleciendo la dirección superior y administración de la compañía.

Gasmar S.A. dispone, asimismo, de un canal de denuncias y un correo electrónico para todos sus colaboradores, proveedores y clientes, a través de los cuales pueden informar prácticas impropias que pudieran constituirse en delitos. Ello da cuenta del cumplimiento de la Ley N° 20.393 que se refiere a la Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas en los delitos de Lavado de Activos, Financiamiento del Terrorismo, Cohecho y Receptación, entre otros, que garantiza la implementación de un Modelo de Prevención de Delitos y su supervisión y evaluación permanente para su mejora continua.

The corporate governance of Gasmar S.A. safeguards the company's correct operation in the market, underpinned by ethical standards for the development of its commercial and operational activities. It has a Code of Ethics that fosters an environment of transparency and fair competition, by means of the values and principles established by the organisation. Likewise, it assures the delivery of sufficient and timely information to its stakeholders, thereby enhancing the company's senior management and administration.

Gasmar S.A. also has a whistleblowing channel and an email address for all its employees, suppliers and customers, through which they can report inappropriate practices that might constitute an offence. This complies with Law N°20.393 on the criminal liability of bodies corporate for offenses of asset laundering, financing of terrorism, bribery, receipt of stolen goods, among others, guaranteeing the implementation of an offence prevention model and its permanent oversight and evaluation for continuous improvement.



01



02



03



04



05

DIRECTORIO BOARD OF DIRECTORS

- | | | | |
|----|--|----|--|
| 01 | Presidente / Chairman
Ricardo Cruzat Ochagavía | 04 | Director / Director
Erwin Kaufmann Salinas |
| 02 | Director / Director
Julio Bertrand Planella | 05 | Director / Director
Enrique Zenteno Vidal |
| 03 | Director / Director
Carlos Rocca Righton | | |

ALTA ADMINISTRACIÓN SENIOR MANAGEMENT

- | | |
|--|---|
| Gerente General / CEO
Mario Basualto Vergara | Subgerente de Personas / Human Resources Deputy Manager
Dolly Von Marees Peede |
| Gerente de Administración y Finanzas / CFO
Ana María Becker Valdivieso | Subgerente Nuevos Negocios / New Business Deputy Manager
Cristóbal Herraiz Gibson |
| Gerente Comercial / CCO
Matías Vidal Mohr | Contralor / Controller
Dina Ávalos Gálvez |
| Gerente de Operaciones / COO
Rodrigo Vivallos Sánchez | |

Acontecimientos 2019

2019 Highlights

25

años cumplió Gasmar S.A. como principal proveedor de gas licuado para el mercado nacional.

Gasmar S.A. has completed 25 years as the leading LPG supplier in the domestic market.

13

personas, de un total de 63, trabajan en Gasmar desde los inicios de la compañía.

13 people out of a total of 63 have been working at Gasmar since the start of the company.

600

mil toneladas de gas licuado comercializó Gasmar en 2019. De dicha cantidad, 22 mil toneladas tuvieron como destino el mercado peruano, mientras que otras 10 mil toneladas fueron a satisfacer necesidades de GLP en Ecuador, concretando de esta manera las primeras incursiones de Gasmar en el negocio de trading internacional.

Gasmar sold 600,000 tonnes of LPG in 2019. 22,000 tonnes went to the Peruvian market and a further 10,000 tonnes to meet LPG needs in Ecuador, with this marking Gasmar's first venture into the international trading business.

38

millones de dólares invertirá Gasmar en la construcción de su segundo terminal en Mejillones, cuyas obras se iniciaron a fines de 2019.

Gasmar will invest \$38 million in the construction of its second terminal at Mejillones, whose construction started in late 2019.



400

mil dólares es el monto destinado al proyecto de actualización del sistema de antorchas que se inició el 2019. Dicho proyecto tiene como propósito de mejorar el rendimiento de un sistema de seguridad fundamental de Terminal Quintero.

\$400,000 was allocated to the project to update the flare system that started in 2019. The aim of this project is to improve the performance of an essential safety system at the Quintero terminal.

16

millones de pesos invirtió Gasmar en equipamiento vinculado con la recarga de equipos de respiración autónoma para Bomberos de Puchuncaví, en el marco de su renovada alianza estratégica con esta prestigiada institución.

Gasmar invested Ch\$16 million in equipment to recharge the self-contained breathing apparatus of the firefighters of Puchuncaví, as part of its new renewed strategic partnership with this prestigious fire brigade.

14

compuestos mide la estación de monitoreo ambiental que Gasmar opera desde el 2019. Un cromatógrafo de última generación junto con una estación meteorológica, permiten medir en tiempo real las concentraciones en el ambiente de compuestos azufrados asociados a la odorización del gas licuado en el aire.

The environmental monitoring station, which Gasmar has been operating since 2019, measures 14 compounds. A cutting-edge chromatograph and a weather station measure in real time the concentrations of sulphur compounds in the air from LPG odourisation.



Testimonio *Testimony*

Gastón Núñez
Maestro mecánico, mantenimiento
Maintenance mechanic

"Gasmar es una buena empresa, sólida, preocupada de la gente, del medioambiente. Uno se siente bien de trabajar aquí, donde se ha podido desarrollar a lo largo del tiempo... Hoy día se ve muy bien encaminada, por parte de la gerencia, con buenas líneas de trabajo, buena comunicación".

"Gasmar is a good and sound company that takes care of people and the environment. You feel good working here, where it's possible to develop over time... Management is now doing a very good job, with good work lines and communication."





2

Gestión 2019 *Performance in 2019*

Modelo de negocios

Business model

24

Desempeño financiero

Financial performance

28

Modelo de negocios

Business model

Gasmar S.A. comercializa el gas licuado que importa principalmente desde Estados Unidos por vía marítima, y que descarga y almacena en sus instalaciones situadas en la bahía de Quintero (Región de Valparaíso) y en el terminal de Hualpén Gas (Región del Biobío), con el que mantiene un contrato de servicios de terminal. Mediante ductos y camiones cisterna, la cobertura de Gasmar comprende desde Arica hasta Puerto Montt, accediendo a los principales centros de producción y consumo del país. Totaliza una capacidad combinada de almacenamiento de 185 mil m³.

Durante los últimos años, Gasmar ha buscado incrementar la participación del gas licuado en la matriz energética del país, la que supone en el último período informado (2018) en torno a un 2,6% del total. El uso de este combustible es principalmente residencial y comercial, y, en menor medida, abastece al sector industrial. Su ventaja principal es ser un combustible limpio y económico, lo que le permite sustituir con éxito a otros más costosos y menos amigables con el medioambiente.

En materia internacional, Gasmar este 2019 ha incursionado con éxito en la comercialización de gas licuado a lo largo de la Costa Pacífico de Sudamérica.

Gasmar S.A. markets the LPG it mainly imports by sea from the United States and which it discharges and stores at its facilities in the bay of Quintero (Valparaíso region) and at the terminal of Hualpén Gas S.A. (Biobío region), for which it has a terminal service contract. By means of pipelines and tank trucks, Gasmar provides LPG coverage from Arica to Puerto Montt, accessing the main production and consumption hubs in Chile. It has a total storage capacity of 185,000 m³.

In the last few years, Gasmar has sought to increase its LPG share of the country's energy grid, which in the last reporting period (2018) was around 2.6% of the total. The use of this fuel is mainly residential and commercial, and to a lesser extent it supplies the industrial sector. Its main advantage is that it is a clean and cheap fuel that can successfully replace other more expensive and less environmentally friendly fuels.

In the international area, in 2019 Gasmar successfully ventured into marketing LPG along the entire Pacific Coastline of South America.



Su modelo de negocios se consolida a partir de tres pilares fundamentales:

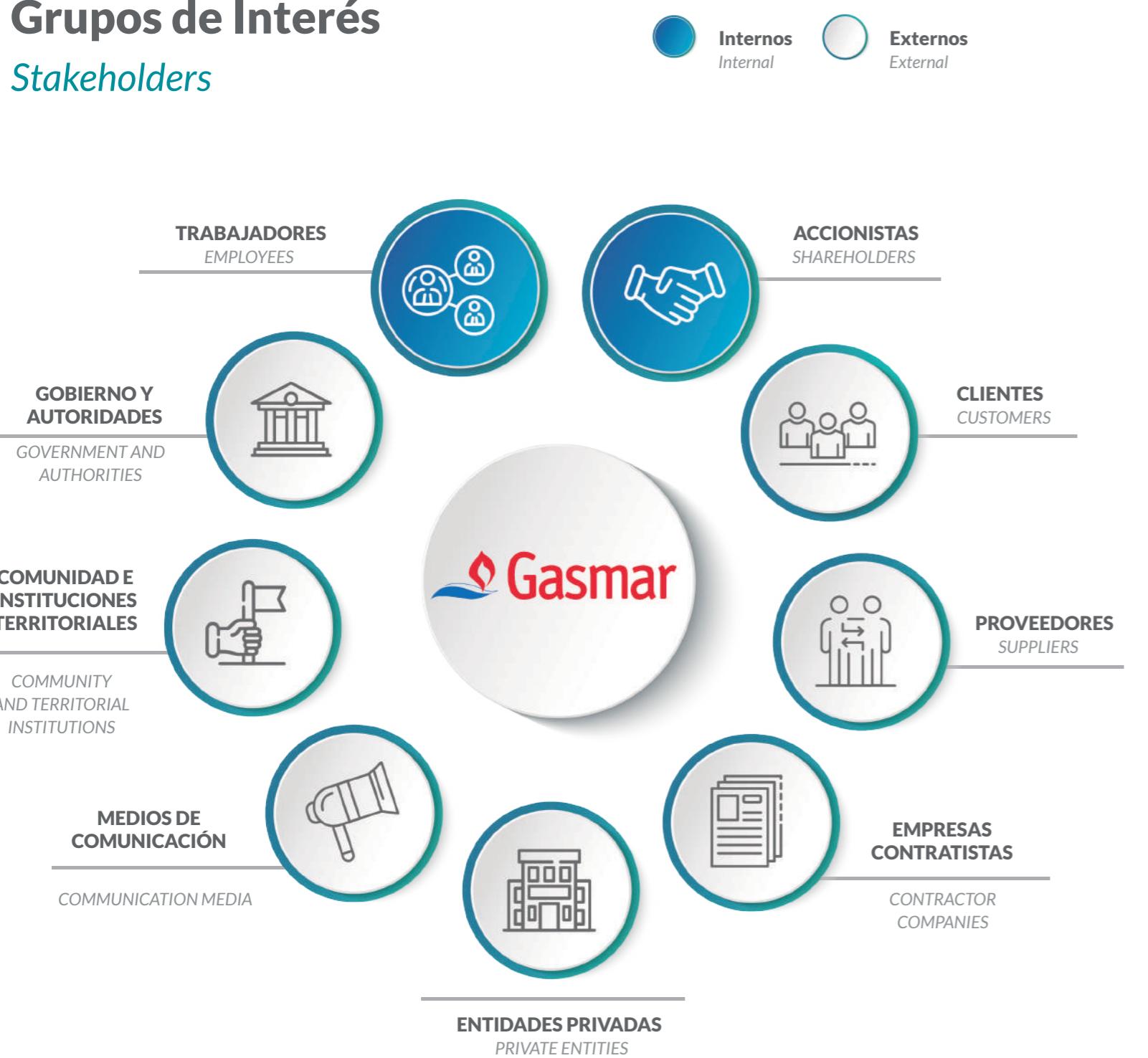
- La gestión comercial y logística del aprovisionamiento del GLP en los mercados productores del hidrocarburo, con especial interés en la Costa del Golfo de los Estados Unidos.
- La operación y mantenimiento de los terminales de importación en Chile, a partir de una gestión de cumplimiento con altos estándares.
- La optimización del abastecimiento del GLP mediante la internacionalización del negocio, la que se inició exitosamente en 2019 con ventas a Perú y Ecuador.

Its business model is underpinned by three essential pillars:

- *The commercial and logistical management of sourcing LPG in hydrocarbon production markets, with a particular focus on the Gulf Coastline of the United States.*
- *The operation and maintenance of import terminals in Chile based on complying with high standards.*
- *The optimisation of the LPG supply by means of internationalisation of the business, which the company launched successfully in 2019 with sales to Peru and Ecuador.*

Grupos de Interés

Stakeholders



Desempeño financiero

Financial performance

En 2019, las utilidades de Gasmar S.A. alcanzaron US\$ 23,7 millones, un 23% superior al año precedente en que totalizaron US\$ 19,2 millones. Esta alza se explica principalmente por condiciones del mercado internacional, que Gasmar logró gestionar de forma exitosa, junto con una política comercial que propició un aumento de márgenes en determinados segmentos. Durante parte relevante del año, los precios del propano de Estados Unidos y Asia, gatillaron la apertura de arbitrajes, a la vez que el mercado de los derivados financieros del commodity, exhibieron condiciones atractivas para optimizar la administración de los inventarios de la compañía.

Gasmar S.A. posted net income of \$23.7 million in 2019, a 23% increase on the \$19.2 million in 2018. Such increase is mainly explained by international market conditions, which Gasmar was able to manage successfully, along with a commercial policy that led to higher margins in certain segments. For most of the year, propane prices in the United States and Asia triggered the opening of arbitrage, whilst the financial derivative market of this commodity had attractive conditions to optimise the administration of the company's inventories.

(En miles de dólares excepto cuando se indica)

ANUAL, AL 31 DE DICIEMBRE

	2015	2016	2017	2018	2019
Importación Gasmar (miles TM)	532	547	500	550	568
Ventas (miles TM)	538	518	544	610	568
Ingresos de Explotación	293.429	404.376	471.902	584.112	462.445
Utilidad del Ejercicio	24.852	22.716	22.763	19.209	23.683
EBITDA	35.975	34.569	36.665	31.587	38.786

Fuente: Gasmar S.A.

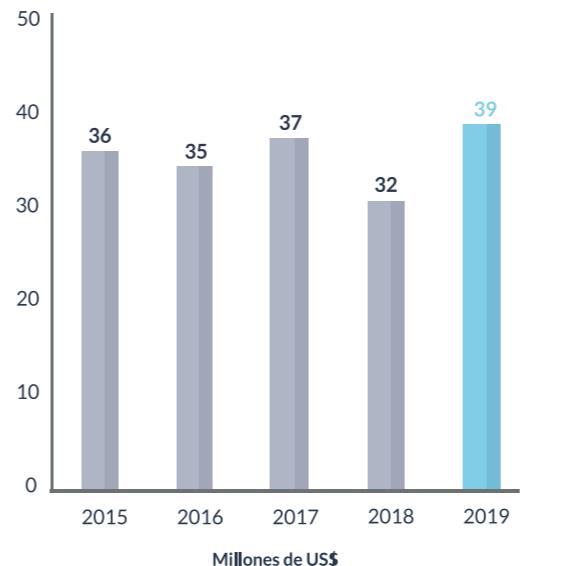
(Given in thousands of US dollars unless indicated otherwise)

FOR THE YEARS ENDED 31 DECEMBER

	2015	2016	2017	2018	2019
Gasmar imports (MT'000)	532	547	500	550	568
Sales (MT'000)	538	518	544	610	568
Operating revenue	293,429	404,376	471,902	584,112	462,445
Net income in the year	24,852	22,716	22,763	19,209	23,683
EBITDA	35,975	34,569	36,665	31,587	38,786

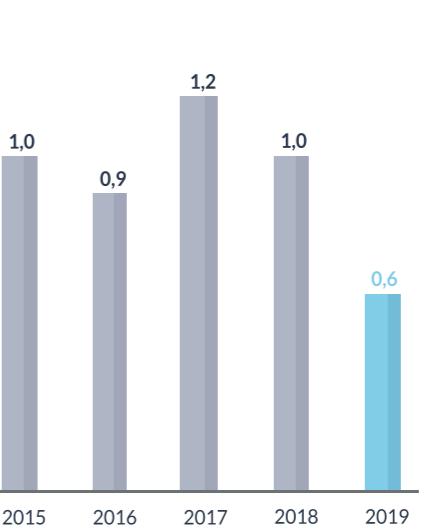
Source: Gasmar S.A.

EBITDA

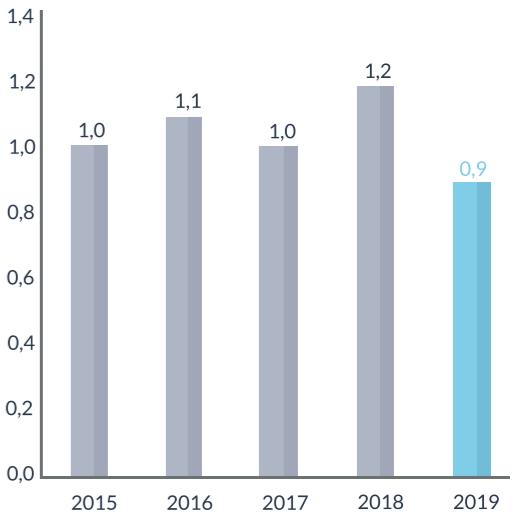


DEUDA BANCARIA / EBITDA

BANK DEBT / EBITDA



LEVERAGE



Los ingresos de explotación bajaron un 20,8% totalizando US\$ 462 millones en comparación con los US\$ 584 millones de 2018, lo que se explica por la baja en los precios del propano internacional respecto al período comparado. Y el resultado operacional fue de US\$ 34,9 millones, un 26% mayor que el de 2018.

El Ebitda, en tanto, sumó US\$ 38,8 millones en 2019, monto superior en un 23% al de 2018, convirtiéndose de esta manera en el más alto de los últimos 5 años.

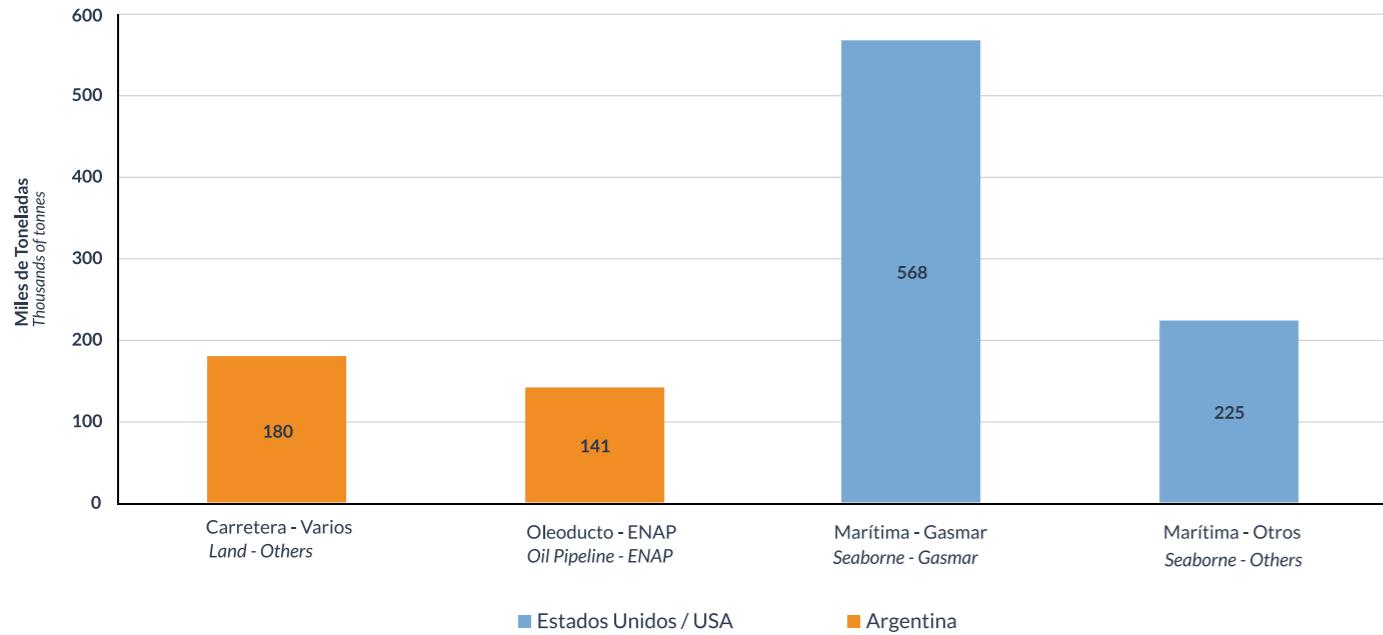
Operating revenue dropped 20.8% amounting to \$462 million, compared to \$584 million in 2018, due to international propane price decreases year-on-year (YoY). Operating income was \$34.9 million, 26% higher YoY.

EBITDA amounted to \$38.8 million in 2019, a 23% increase YoY, the highest in the last five years.

ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES

ORIGIN OF IMPORTS

IMPORTACIONES NETAS 2019 NET IMPORTS 2019



IMPORTACIONES

Durante 2019, según cifras del Servicio Nacional de Aduanas, Chile importó 1,25 millones de toneladas de gas licuado, cifra levemente superior al 2018. A su vez, se reexportaron 146 mil toneladas, fundamentalmente producto de origen argentino desde la región de Magallanes. Con esto, el gas licuado que abasteció la demanda interna en un 70% tiene origen en Estados Unidos y es transportado por vía marítima. El 30% restante es gas licuado argentino que llega directamente por camiones a lo largo del país y ducto en la Región de Magallanes.

Respecto del año 2018, podemos destacar un alza en las importaciones por ducto en la Región de Magallanes, que a su vez es transportado por vía marítima a la zona central para ser vendido en el mercado nacional. Gasmar adquirió 16 mil toneladas de este gas licuado proveniente de la Región de Magallanes.

Gasmar importó 568 mil toneladas en el año 2019, lo que representa un 63% del total nacional, manteniéndose así como el principal importador de gas licuado en el país.

IMPORTS

In 2019 and according to the figures of the Chilean Customs Office, Chile imported 1.25 million tonnes of LPG, slightly higher than in 2018. In turn, 146,000 tonnes were re-exported, mainly a product of Argentinean origin from the Magallanes region. The United States accounted for 70% of the LPG supply to meet demand in Chile and this was transported by sea. Argentina accounted for the remaining 30% of the LPG, which was transported directly by truck throughout Chile and by pipeline in the Magallanes region.

Regarding 2018, we can highlight greater imports via pipeline in the Magallanes region, and this LPG was in turn transported by sea to the central zone to be sold in the domestic market. Gasmar purchased 16,000 tonnes of this LPG from the Magallanes region.

Gasmar imported 568,000 tonnes in 2019, accounting for 63% of the total domestic market and continuing to be Chile's leading LPG importer.



VENTAS

Las ventas de gas licuado de Gasmar alcanzaron las 568 mil toneladas en 2019, lo que representa un 6,8% de descenso respecto al año anterior. Esta disminución tuvo su origen fundamentalmente en la consolidación de la política comercial de Gasmar, la que para el año 2019 consideró una optimización en la cadena de suministro que redundó en mayores márgenes brutos, adaptándose a la vez a las necesidades de cada uno de sus clientes.

Durante 2019, se comercializaron a través del Terminal de Quintero 491 mil toneladas, mientras que 77 mil toneladas fueron despachadas, desde el terminal marítimo ubicado en bahía de San Vicente. Respecto del volumen total entregado desde las instalaciones de Gasmar en la Región de Valparaíso, el 78% se despachó por ducto (cerca de 385 mil toneladas), mientras que el 22% restante (cerca de 107 mil toneladas) se hizo en camiones cisterna. En tanto, desde el terminal ubicado en la Región del Biobío el 55% (más de 42 mil toneladas) se distribuyeron vía ducto y el 45% restante (más de 33 mil toneladas) vía camiones.

Mientras el 68% del total del gas licuado comercializado por la compañía tuvo como destino la Región Metropolitana, el 32% restante se repartió entre distintas regiones a lo largo del país, consolidando de esta manera la diversificación geográfica en el modelo de negocios de Gasmar.

SALES

Gasmar had LPG sales of 568,000 tonnes in 2019, a 6.8% decrease YoY. This drop was mainly due to the consolidation of Gasmar's commercial policy, which in 2019 considered optimisation of the supply chain and led to higher gross margins, and in turn adapted to the needs of each of its customers.

In 2019, the company sold 491,000 tonnes through the Quintero terminal, and 77,000 tonnes from the marine terminal in the San Vicente bay. Regarding the total volume delivered from Gasmar's facilities in the Valparaíso region, 78% was pipelined (about 385,000 tonnes), and the remaining 22% (around 107,000 tonnes) went by tanker trucks. 55% (over 42,000 tonnes) was pipelined from the terminal in the Biobío region, and the remaining 45% (more than 33,000 tonnes) went by truck.

The metropolitan region accounted for 68% of the company's total LPG sales, and the different regions throughout Chile received the remaining 32%, with Gasmar thereby consolidating the geographical diversification of its business model.

MERCADO MUNDIAL

El valor promedio del gas licuado bajo el indicador Mont Belvieu (MB), referencia internacional de Estados Unidos hacia el resto del mundo, alcanzó los US\$ 279 por tonelada, lo que se compara con el precio promedio registrado en 2018 que fue de US\$ 400 por tonelada. Esta variación impacta en el ingreso por ventas de la compañía, sin embargo, en virtud del modelo de negocios de Gasmar que comprende transferir el precio del commodity, no se afecta el margen operacional. A partir de lo anterior, el gas licuado continúa mejorando su competitividad en el contexto energético mundial, propiciando el reemplazo de otros combustibles derivados del petróleo. Dicha tendencia ratifica los principios del negocio en el que se desenvuelve la compañía, pues mantiene su esencia en la comercialización de un producto con prometedoras perspectivas en el corto, mediano y largo plazo.

Durante el transcurso de 2019, los distintos marcadores relevantes del gas licuado a nivel internacional, vale decir, el ya mencionado Mont Belvieu (EE.UU.), CIF ARA (Noroeste de Europa) y AFEI (Asia), presentaron importantes arbitrajes, alcanzando diferencias entre el marcador AFEI y Mont Belvieu del orden de US\$ 230 por tonelada.

GLOBAL MARKET

The average price of LPG, according to the Mont Belvieu (MB) index, the US international benchmark price for the rest of the world, was \$279/tonne against an average price of \$400/tonne in 2018. This change hit the company's sales revenue, but the operating margin was not affected due to Gasmar's business model that includes transfer pricing.

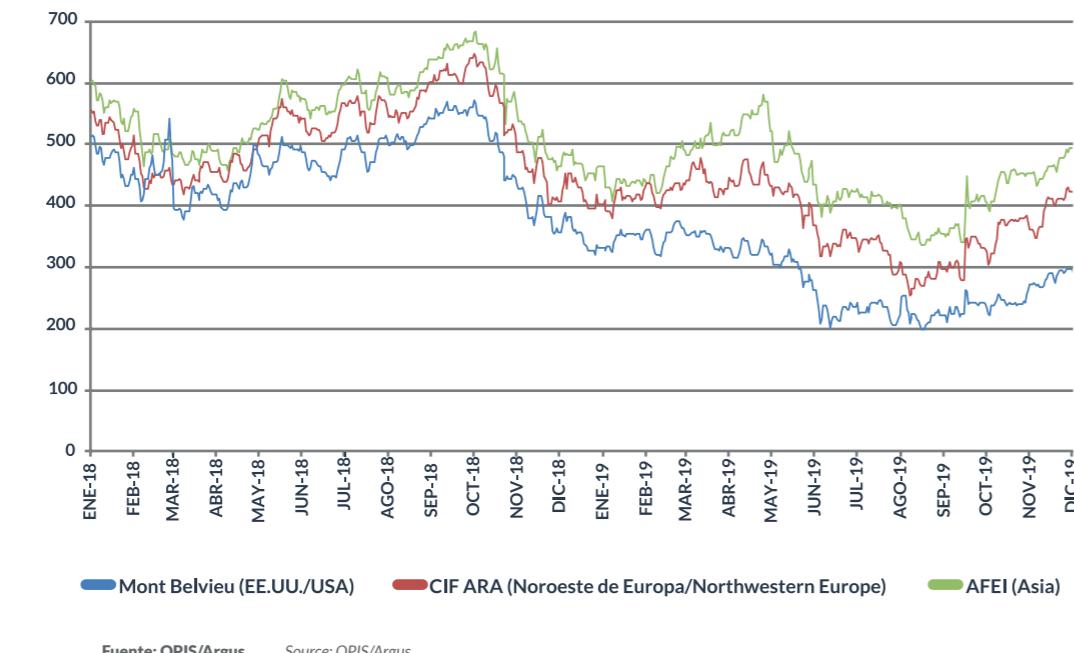
Based on this, LPG continues to be more competitive in the global energy context, replacing other crude oil-based fuels. Such trend upholds the company's business principles, as it maintains the essence of the marketing of a product with a promising outlook in the short, medium and long term.

During the course of 2019, the different important international LPG indexes, i.e., the mentioned Mont Belvieu (USA), CIF ARA (Northwestern Europe) and AFEI (Asia), had large arbitrage, with differences of around \$230 per tonne between the AFEI and Mont Belvieu indexes.

MONT BELVIEU (US\$/TON) MONT BELVIEU (US\$/TONNE)



PRECIO INTERNACIONAL DEL PROPANO (USD/TON) INTERNATIONAL PROPANE PRICE (USD/TONNE)



ÍNDICE BÁLTICO (USD/TON) BALTIC INDEX (USD/TONNE)



FLETES MARÍTIMOS

Uno de los costos más significativos que inciden en la cadena logística de Gasmar, se relaciona con el valor internacional de los fletes marítimos.

Los buques que utiliza Gasmar para su logística son los VLGC (Very Large Gas Carrier), los cuales se transan en el mercado "spot" sobre la base del Índice Báltico, marcador de flete que valora el trayecto entre el Golfo Arábigo y Japón, ruta de mayor tráfico en el mercado de transporte de este combustible. Dicha logística en buques de mayor tamaño le permite a Gasmar lograr economías de escala, convirtiéndolo en un comercializador más eficiente que un importador que opera buques de menor tamaño.

Durante el 2019, el Índice Báltico estuvo caracterizado por una alta volatilidad. Llegó a estar en US\$ 81 por tonelada en octubre en comparación con US\$ 24 por tonelada a comienzos de febrero. El valor promedio del Índice Báltico fue de US\$ 58 por tonelada frente a un US\$ 34 por tonelada en 2018. A pesar de los mayores costos logísticos presentes en el mercado internacional de buques gaseros, Gasmar logró mitigar dicho efecto a través de negociaciones directas y optimizaciones con sus proveedores.

OCEAN FREIGHT

One of the most significant costs affecting Gasmar's logistical chain is the international price of ocean freight.

The vessels used by Gasmar for its logistics are very large gas carriers (VLGC), which are traded in the spot market based on the Baltic Index, an ocean freight index that measures freight on the sea route between the Arabian Gulf and Japan, which is the route with the greatest traffic in the LPG ocean freight market. This logistics of larger vessels enables Gasmar to attain scale economies making it a more efficient marketer than an importer that operates smaller vessels.

The Baltic Index was very volatile in 2019. It reached \$81 per tonne in October compared to \$24 per tonne in early February. The average price of the Baltic Index was \$58 per tonne against \$34 per tonne in 2018. Despite the higher logistical costs in the international gas tanker market, Gasmar managed to mitigate such effect by means of direct negotiations and optimisation with its suppliers.

Testimonio

Testimony

Sammy Parra
Supervisor de turno, operaciones
Shift supervisor, operations

"Gasmar siempre nos ha hecho participar en la puesta en marcha de los equipos y sus pruebas. Estuvimos mucho antes de que estos fierros empezaran a mover producto. Entonces eso fue un desarrollo. Esa parte ha sido interesante para mí de estar en Gasmar. Estábamos en eso y vino el estanque 3 y ahí fue otro reto, con tecnología más moderna. Estábamos en eso y vino el estanque 4 y después el 5. Ha sido entretenido estar en Gasmar. Fuera de hacer tu pega, cada ciertos años hay nuevos desafíos y esos fierros pasaron a ser más".

"Gasmar has always made us participate in the start-up of equipment and its testing. We were here long before this infrastructure started to operate the product, which meant development. That part has been interesting for me of working at Gasmar. We were doing that and then came tank 3 and another challenge of more modern technology. We were working on that and then came tank 4 and after that tank 5. It's been fun working at Gasmar. Besides doing your job, every few years there are fresh challenges and the infrastructure has increased."





3

Operaciones *Operations*

Innovaciones operacionales

Operational innovations

38

Innovaciones operacionales 2019

Operational innovations in 2019

El mayor desafío del año 2019 para el área de Operaciones y Proyectos fue el comienzo de la construcción de un nuevo terminal de recepción de gas licuado en Mejillones, cuyo objetivo es mejorar la competitividad, seguridad y confiabilidad de dicho producto en la zona norte. Con una capacidad de almacenamiento de 20 mil m³, se espera que el Terminal Gasmar Mejillones comience su operación a fines de 2021. El proyecto ya tiene su equipo de ejecución en pleno desarrollo de obras, mientras que en materia ingeniería y gestión de compras, durante el 2019 se adjudicaron las importaciones de los equipos y suministros más relevantes.

Mientras tanto, en Terminal Gasmar Quintero, el año 2019 terminó por consolidar cambios estructurales en la gestión de dicho activo. En materia de mantenimiento, se reforzó el área de confiabilidad, se redefinieron roles y responsabilidades, y se ampliaron las áreas de alcance. Lo anterior se enmarca dentro de una estrategia de mantenimiento de largo plazo, que ha posicionado a Gasmar como un referente de la industria nacional.

En tanto, en el área de Operaciones se reforzó el equipo de procesos con el objetivo de enfrentar los crecientes desafíos en esta materia, propiciando un actuar eficiente, seguro y responsable con el entorno.

Por su parte, también se consolidaron cambios en la estructura organizacional de seguridad, medioambiente y relacionamiento comunitario. En virtud de la relevancia que dichas actividades conllevan, particularmente para nuestros colaboradores y el entorno, a partir del 2019 se crean dos jefaturas: Seguridad y Salud Ocupacional, y Medioambiente y Comunidades. La primera se enfoca en trabajar incansablemente para proteger a nuestros empleados, contratistas, clientes y comunidades, a través de una metodología que incluye la identificación de potenciales riesgos, la implementación de medidas para prevenir posibles incidentes, y la educación de empleados y contratistas respecto de comportamientos inseguros. Por su parte, el área de Medioambiente y Comunidades tiene su propósito fundamental en alcanzar la excelencia medioambiental de nuestras instalaciones, procurando mantener una relación armónica con nuestros vecinos y el entorno.

The greatest challenge for the operations and projects area in 2019 was the start of construction of a new LPG reception terminal at Mejillones, whose objective is to enhance the competitiveness, safety and reliability of this product in the north of Chile. With a storage capacity of 20,000 m³, Gasmar's terminal at Mejillones is forecasted to be commissioned in late 2021. The project already has its execution team in full development of the works. Regarding engineering and procurement management, in 2019 the company awarded contracts for imports of the most important equipment and supplies.

Concerning Gasmar's Quintero terminal, 2019 ended with the consolidation of structural changes in the management of this asset. In the maintenance area, the company boosted reliability, redefined roles and responsibilities and extended the scope areas. This is part of a long-term maintenance approach, which has positioned Gasmar as a benchmark in the national industry.

In the operations area it enhanced the process team with the aim of addressing the growing challenges of this issue, fostering efficient, safe and responsible action regarding the surroundings.

The company also consolidated changes in the organisational structure of safety, the environment and community engagement. Due to the importance of these activities and particularly for our employees and the environment, it created two departments as of 2019: occupational health and safety, and environment and communities. The former is focused on working unwaveringly to protect employees, contractors, customers and communities, by means of a methodology that includes identifying potential risks, implementing measures to prevent possible incidents, and the training of employees and contractors on unsafe behaviour. The essential aim of the environment and community area is to attain the environmental excellence of our facilities, striving to maintain harmonious relations with our neighbours and the surroundings.

NUEVAS HERRAMIENTAS

Durante el 2019 Gasmar implementó también el Manejo del Cambio (MDC), una práctica muy reconocida a nivel internacional. El Manejo del Cambio es un proceso de evaluación y control de las modificaciones en la operación, en las instalaciones y en la organización, que se efectúa antes de que éstas sean implementadas, para mitigar riesgos. Todo cambio que se realice al interior de la organización debe ser adecuadamente dimensionado, evaluado, comunicado e implementado.

En paralelo se implementó un sistema de autorrevisión y auditorías continuas. A través de dicho sistema, que permite identificar las normas legales que son exigibles a la empresa y evaluar su cumplimiento en todos los ámbitos, la compañía continúa su constante perfeccionamiento en materia de cumplimiento.

NEW TOOLS

In 2019, Gasmar also put in place change management (CM), a very renowned practice worldwide. Change management is a process of assessing and controlling the modifications at the operation, facilities and organisation, which is undertaken before these are implemented to mitigate any risks. Any change made within the organisation must be suitably scaled, assessed, communicated and implemented.

At the same time, the company applied a self-review and continuous audit system. By means of this system, which identifies the legal regulations that are required from the company and appraises compliance in all areas, the company continues its constant improvement of compliance.





INSPECCIONES RELEVANTES

Cumpliendo con el Decreto Supremo 108, que regula la seguridad para las instalaciones de almacenamiento, transporte y distribución de gas licuado, se efectuó la Inspección Basada en Riesgos. Esta es una de las exigencias más relevantes para una empresa como Gasmar, ya que significa definir cuáles son los riesgos, cada cuánto tiempo es necesario inspeccionarlos y con qué metodología.

En el mismo contexto, se implementó, junto con la Universidad Católica de Valparaíso, una innovadora metodología para determinar el estado metalúrgico del Terminal Gasmar Quintero y su nivel de corrosión. A pesar de la salinidad y agresividad del ambiente en que se ubica el terminal, el estudio ratificó el buen estado de nuestras instalaciones.

MAJOR INSPECTIONS

Complying with Supreme Decree 108, which regulates the safety of facilities for the storage, transport and distribution of liquefied gas, the company conducted a risk-based inspection. This is one of the most important requirements for a company like Gasmar, which means defining what the risks are, how often it is necessary to inspect them and what methodology to use.

To such effect, the company, along with the Catholic University of Valparaíso, adopted an innovative methodology to determine the metallurgical condition of Gasmar's Quintero terminal and its level of corrosion. Despite the salinity and aggressiveness of the environment in which the terminal is located, the study confirmed the good condition of our facilities.

CULTURA DE SEGURIDAD

Para conseguir una cultura de seguridad y orientación al cuidado en Gasmar, el año 2019 se comenzó una campaña que persigue concientizar a todos nuestros colaboradores respecto de los pilares fundamentales de nuestra política de seguridad y prevención. Lo anterior se materializó a través de múltiples actividades, como la socialización de los riesgos críticos en las instalaciones de Gasmar, la identificación de estándares de seguridad con monitoreo continuo de los propios colaboradores, el entrenamiento del personal ante situaciones de emergencia y el fortalecimiento de la relación entre la compañía y el Cuerpo de Bomberos de Puchuncaví.

SAFETY CULTURE

To attain a safety and care-focused culture at Gasmar, in 2019 the company launched a campaign to make all our employees aware of the core pillars of our safety and prevention policy. This involved various activities, like the socialisation of the critical risks at Gasmar's facilities, the identification of safety standards with continuous monitoring by employees themselves, the training of personnel for emergencies and the enhancement of the relationship between the company and the Puchuncaví fire brigade.

Testimonio

Testimony

Carla Rubilar

Generalista de recursos humanos

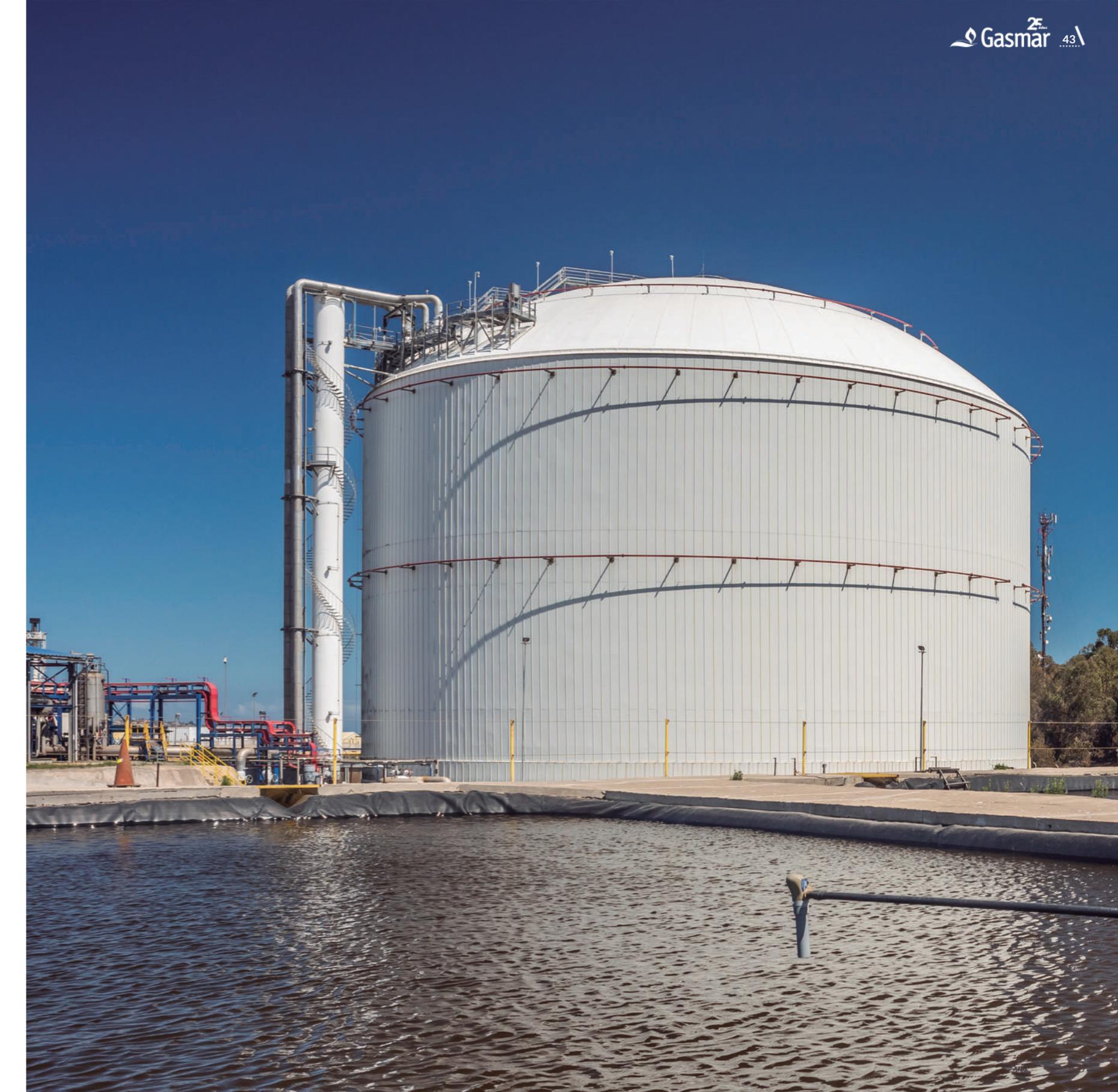
HR business partner

"Cuando ingresé a la compañía (en agosto de 2018) fue un desafío profesional y personal, porque llegamos a crear el área de Recursos Humanos. Al principio de mis visitas a la planta, la recepción por parte de los trabajadores fue distante, sentía cierta desconfianza y desconocimiento que tenía la gente acerca de nuestra labor, pero con el tiempo nos hemos ido validando y siento que soy un buen referente en nuestros temas de personas.

Me siento muy orgullosa de pertenecer a esta compañía que se preocupa por el bienestar de sus trabajadores".

"When I joined the company (in August 2018) it was a professional and personal challenge, because we came here to create the human resources area. During my first plant visits, reception by workers was distant. I felt a certain mistrust and ignorance of people about our work, but over time this has improved and I feel I'm a good benchmark for our people issues.

I feel very proud of belonging to this company that takes care of the welfare of its workers."





4

Desempeño social *Social performance*

Nuestro compromiso con las personas 46

Our commitment to people

Cerca de la comunidad 49

Close to the community

Medioambiente 51

Environment



Las personas en el centro de la estrategia

People are the core of the strategy

El desempeño del año 2019 confirmó que las personas representan el corazón de la estrategia de negocios de la compañía. A partir de un trabajo de redefinición que comenzó el año 2017, Gasmar terminó por conformar un equipo que logra conjugar por un lado, sólidos conocimientos técnicos del negocio, y por otro, la pasión por la optimización continua a través de la innovación.

En este contexto, el involucramiento de las personas en la realidad del negocio terminó siendo fundamental para cerrar positivamente el año. A través de actividades de integración y campañas de información, como por ejemplo los encuentros trimestrales de la alta administración con todos los integrantes de Gasmar, el equipo se mantuvo plenamente informado respecto de la marcha de la compañía -sus desafíos, inversiones y proyectos-, reconociendo así que el rol de cada integrante es clave para conseguir el objetivo colectivo.

Performance in 2019 confirmed that people are the core of the company's business strategy. Based on redefinition work that started in 2017, Gasmar ended up by forming a team that on the one hand manages to articulate sound technical knowledge of the business, and on the other hand has a passion for continuous optimisation by means of innovation.

To such effect, the involvement of people in the business reality ended up being fundamental to close the year positively. By means of integration activities and information campaigns, like for example the quarterly meetings of senior management with all the members of Gasmar, the team remained fully briefed about the operation of the company and its challenges, investments and projects, thereby recognising that the role of each member is key to achieving the collective objective.

CUÁNTOS SOMOS

Al 31 de diciembre de 2019, 63 personas constituyen el equipo de Gasmar. 39 de ellas trabajan en el Terminal Gasmar Quintero ubicado en la Región de Valparaíso, 21 en la oficina central de Santiago (Región Metropolitana) y 3 en la construcción del nuevo Terminal Gasmar Mejillones, Región de Antofagasta.

Es interesante constatar que un tercio de los colaboradores de nuestro Terminal Gasmar Quintero trabaja en la compañía desde hace 20 años o más -algunos de ellos incluso participando de la puesta en marcha de dicho terminal a mediados de los años 90-, aportando así con su experiencia y conocimiento. A ellos se ha sumado, a lo largo de la historia de Gasmar, un grupo de nuevos técnicos y profesionales que han ido complementando la vasta trayectoria profesional del equipo.

WORKFORCE

For the year ended 31 December 2019, Gasmar's team comprises 63 people. 39 of them work at Gasmar's Quintero terminal in the Valparaíso region, 21 at the headquarters in Santiago (metropolitan region) and 3 at the construction of Gasmar's new Mejillones terminal in the Antofagasta region.

It is interesting to note that a third of the employees of Gasmar's Quintero terminal have been working in the company for 20 years or more and some even participated in the start-up of such terminal in the mid-1990s, thereby providing their experience and know-how. Besides these employees, throughout Gasmar's history there has also been a group of new technicians and professionals who have complemented the vast professional track record of the team.

ANTIGÜEDAD LABORAL DE LOS TRABAJADORES

YEARS OF SERVICE OF THE COMPANY'S EMPLOYEES

Años de antigüedad	Nº personas Santiago	Nº personas Quintero	Nº personas Mejillones	Nº personas Total
Menos 2 años	8	14	3	25
2 años a 5 años	9	2		11
6 años a 10 años	2	4		6
11 años a 15 años		6		6
16 años a 20 años	1	1		2
Más de 20 años				
TOTAL	21	39	3	63

Years of service	Nº of employees Santiago	Nº of employees Quintero	Nº of employees Mejillones	Total Nº of employees
Less than 2 years	8	14	3	25
2 to 5 years	9	2		11
6 to 10 years	2	4		6
11 to 15 years		6		6
16 to 20 years	1	1		2
More than 20 years				
TOTAL	21	39	3	63

CLIMA LABORAL

Atendiendo la importancia de las personas, y reconociendo que a partir de ellas se construye el éxito de la compañía, por segundo año consecutivo Gasmar aplica la encuesta Great Place to Work (GPTW), con el propósito de evaluar y monitorear el clima laboral, y con ello la satisfacción de nuestros colaboradores en el desempeño de sus funciones.

Los resultados fueron tremadamente positivos. En varios aspectos se igualaron o superaron los puntajes de las mejores empresas que se evalúan. Lo anterior, en mediciones frente a conceptos como accesibilidad y valoración de las jefaturas y sentimiento de responsabilidad en la tarea que se realiza, entre otras. En tanto, respecto de la valoración positiva de Gasmar como lugar de trabajo, la compañía obtuvo prácticamente la máxima puntuación.

También durante 2019 se aplicó la Encuesta de Riesgos Psicosociales que calificó a Gasmar S.A. como una empresa de Riesgo Bajo; la mejor calificación posible en este instrumento.

WORKPLACE CLIMATE

Due to the importance of people, and acknowledging they are the core of the company's success, for the second year running Gasmar applied the Great Place To Work (GPTW) survey, with the aim of evaluating and monitoring the workplace climate and therefore the satisfaction of our employees with their work.

The results were extremely positive. The scores of various aspects were the same as or higher than those of the best companies evaluated, when measuring concepts like accessibility and rating of heads and feeling of responsibility for the task being undertaken, among others. Regarding the positive rating of Gasmar as a workplace, the company virtually obtained the top score.

The company also applied the psychosocial risk survey in 2019, with Gasmar S.A. rated as a low risk company which is the best rating possible for this survey.



CERCA DE LA COMUNIDAD

A comienzos del año, en enero, se realizó un estudio sobre las percepciones que tenía la comunidad territorial respecto de Gasmar S.A. y sus operaciones en Terminal Quintero.

Sobre la base de dicho estudio, se diseñó una estrategia y se definieron líneas de trabajo que se enfocaron, principalmente, en reforzar la apertura de la empresa a la comunidad, con énfasis en educación y en emergencias.

APERTURA DE GASMAR

El año 2019 fue de consolidación de la estrategia de relacionamiento comunitario de Gasmar S.A. En virtud de una política de puertas abiertas, se intensificaron las actividades de la compañía en el entorno, reforzando la necesidad de difundir el rol estratégico que Gasmar tiene para las familias chilenas, y en particular, para las comunas de Quintero y Puchuncaví. Se intensificaron las visitas a nuestras instalaciones, y se afianzó la histórica relación con diversos actores e instituciones locales.

APOYO A LA EDUCACIÓN

El Colegio Sargento Aldea, de Puchuncaví, tiene un programa de educación dual reconocido nacional e internacionalmente tanto por su extensión como por su calidad. Son más de treinta las empresas e instituciones que reciben durante dos días a la semana a alumnos que aprenderán haciendo, aplicando en forma concreta y práctica sus conocimientos teóricos, con la ayuda de maestros guía. Gasmar se incorporó a este programa en 2018 con dos alumnos y en 2019 integró a cuatro. Desde la dirección del Colegio Sargento Aldea, valoraron la iniciativa expresando que los alumnos se sienten parte de la empresa, destacando que iniciativas como ésta van en el camino correcto.

CLOSE TO THE COMMUNITY

Early in the year in January, the company conducted a study on the territorial community's perception of Gasmar S.A. and its operations at the Quintero terminal.

Based on such study, the company designed an approach and defined work lines, which were mainly focused on boosting the company's opening-up to the community, with the emphasis on education and emergencies.

GASMAR'S OPENING-UP

Gasmar S.A. consolidated its community engagement approach in 2019. Based on an open door policy, the company increased its activities in the surroundings, boosting the need of disseminating Gasmar's strategic role for Chilean families, and particularly for the districts of Quintero and Puchuncaví. There were more visits to our facilities and the company consolidated its historical relationship with various local players and institutions.

SUPPORT OF EDUCATION

The Sargento Aldea School in Puchuncaví has a dual education programme that is renowned nationally and internationally for its scope and quality. More than thirty companies and institutions receive pupils two days a week to learn by doing, applying their theoretical knowledge in a concrete and practical way with the help of guidance teachers. Gasmar entered this programme in 2018 with two pupils and four in 2019. The Sargento Aldea School management valued the initiative, saying that pupils feel part of the company and highlighting that initiatives like this are very valuable.

ALIANZA CON BOMBEROS

Una institución que acogió a Gasmar y compartió los valores de nuestra política de relacionamiento fue la Compañía de Bomberos de Puchuncaví. En el contexto de dicha alianza, Gasmar colaboró con la adquisición de una máquina denominada "cascada", que carga con aire respirable los equipos que utilizan los voluntarios en situaciones de emergencia. El superintendente de dicha Compañía, Guillermo Kramm, comentó que, cuando le planteó a Gasmar esa necesidad, la compañía accedió de inmediato, reafirmado el compromiso de ésta con la institución.

En este contexto, Gasmar y el Cuerpo de Bomberos de Puchuncaví comienzan una relación de mutuo crecimiento, a partir del intercambio de conocimientos y experiencias que ambas instituciones poseen respecto del manejo de situaciones de emergencia.

OTRAS ACTIVIDADES CON LA COMUNIDAD

Complementando lo señalado en términos de relacionamiento y vinculación con el entorno, se destacan además las siguientes actividades:

- **Eclipse solar.** Un astrónomo de la Universidad Metropolitana de Ciencias de la Educación (UMCE), contratado por Gasmar, ofreció una charla para el Colegio Sargento Aldea y la Escuela Especial Ventanas sobre los cuidados que se deben tener para observar un eclipse.
- **Programa de Aprendices.** Nuevamente se participó en el Programa Aprendices, donde Gasmar se suma junto a otras empresas del sector y se contrata a dos jóvenes de la zona.
- **Hogar de Cristo Quintero.** Al igual que en años anteriores, se contribuyó con el 100% del financiamiento de la operación del Centro de Encuentro para adultos mayores del Hogar de Cristo de Quintero y su programa de atención domiciliaria, que en conjunto, atienden a más de 60 adultos mayores de la zona.

PARTNERSHIP WITH FIRE BRIGADES

The Puchuncaví fire brigade is an institution that works with Gasmar and shares the values of our engagement policy. As part of this partnership, Gasmar collaborated with the purchase of a "cascade" machine, which charges the apparatus with breathable air used by the firefighters of this fire brigade in emergencies. Guillermo Kramm, the superintendent of this fire brigade, commented that when he proposed the need of this to Gasmar the company agreed immediately, endorsing its commitment to this fire brigade.

To such effect, Gasmar and the Puchuncaví fire brigade have a relationship of mutual growth, based on exchange of the knowledge and experience that both parties possess about dealing with emergencies.

OTHER COMMUNITY ACTIVITIES

Complementing the above about engagement and the relationship with the surroundings, the following activities should also be highlighted:

- **Solar eclipse.** An astronomer from the Metropolitan University of Educational Sciences (UMCE, according to the Spanish acronym) and hired by Gasmar gave a talk at the Sargento Aldea School and the Ventanas Special School on the care that must be taken to observe an eclipse.
- **Apprentice programme.** The company again participated in the apprentice programme, in which Gasmar joined other companies in the sector and hired two youngsters from the area.
- **Hogar de Cristo of Quintero.** As in previous years, the company contributed to the 100% financing of the operation of the Meeting Centre for the Elderly of the Hogar de Cristo in Quintero and its homecare programme, which cares for over 60 elderly people in the area.

MEDIOAMBIENTE

La principal instalación de Gasmar se sitúa en la comuna de Quintero, una zona desafiada desde el punto de vista de los requerimientos ambientales; sobre todo, a partir de la contingencia medioambiental que afectó a la zona en agosto y septiembre de 2018. En este contexto la compañía continuó reforzando de manera decidida su política de excelencia medioambiental en 2019.

A pesar de ser una operación inocua ambientalmente, la compañía ha reforzado sus medidas de cumplimiento, permitiéndole enfrentar los desafíos futuros con confianza y optimismo. En esta línea se avanza en múltiples medidas, como lo son la actualización del sistema de antorchas y la implementación de monitoreos ambientales en línea. En virtud del Plan de Vigilancia Ambiental, se evaluaron los posibles impactos de las operaciones de Terminal Gasmar Quintero en el medio marino, confirmando el nulo impacto asociado a dicha operación.

Finalmente, durante el primer semestre del año entró en operación la estación de monitoreo ambiental de Gasmar, compuesta por un cromatógrafo y una estación meteorológica. Ésta permite medir en tiempo real las concentraciones en el ambiente de compuestos azufrados asociados a la odorización del gas licuado, con un modelo de dispersión que cuantifica eventuales impactos en zonas aledañas al terminal.

ENVIRONMENT

Gasmar's main facility is located in the district of Quintero, which is a challenging area from the environmental requirement standpoint and above all due to the environmental contingency that affected the area in August and September 2018. To such effect, the company continued to resolutely enhance its environmental excellence policy in 2019.

Despite being an environmentally harmless operation, the company has improved its compliance measures to address the future challenges with confidence and optimism. Regarding this, it is making progress with multiple measures, like the updating of the flare system and the implementation of online environmental monitoring. Pursuant to the environmental surveillance plan, the company assessed the possible impact of the Quintero terminal operations on the marine environment, confirming the zero footprint of such operation.

Lastly, in the first half of the year Gasmar's environmental monitoring station started up, comprising a chromatograph and a weather station. This measures in real time the concentrations of sulphur compounds in the environment related to LPG odourisation, with a dispersion model that quantifies the possible impact on areas around the terminal.





5

Hualpén Gas

Hualpén Gas

Hualpén Gas
Hualpén Gas

53

Hualpén Gas S.A.

Hualpén Gas S.A.

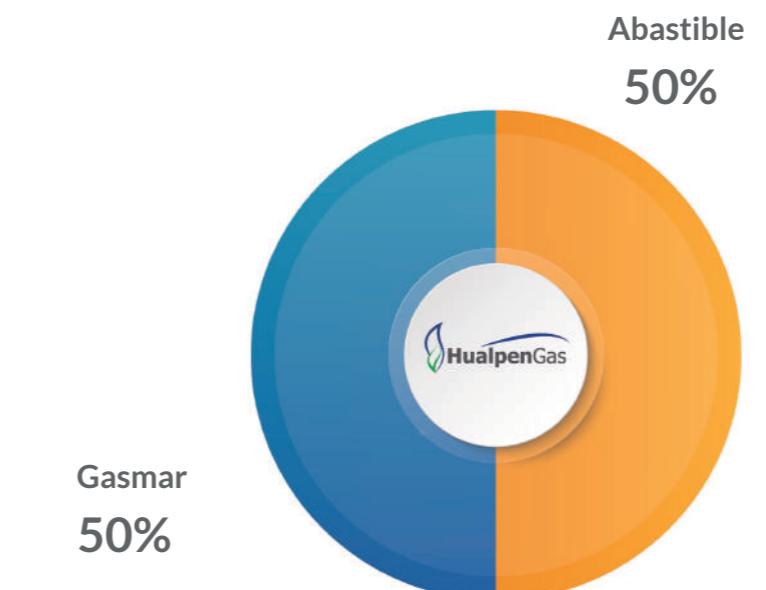
A fines de 2013 Gasmar y Abastible constituyeron la sociedad Hualpén Gas S.A., que asumió las operaciones del Terminal Marítimo de San Vicente -propiedad de Abastible- situado en la comuna de Hualpén, Provincia de Concepción, Región del Biobío.

Hualpén Gas S.A. es de propiedad en partes iguales de Gasmar S.A. (50%) y Abastible S.A. (50%) y otorga a Gasmar S.A. los servicios de recepción, almacenamiento y despacho para el gas licuado que llega por vía marítima.

Al cierre de 2019 Gasmar tiene firmada una promesa de compraventa de acciones con su socia Abastible para venderle la totalidad de su participación en Hualpén Gas.

PROPIEDAD DE LA COMPAÑÍA

COMPANY OWNERSHIP



In late 2013, Gasmar and Abastible incorporated Hualpén Gas S.A., which took over the operations of the San Vicente marine terminal owned by Abastible, which is in the district of Hualpén, province of Concepción, Biobío region.

Hualpén Gas S.A. is owned in equal shares by Gasmar S.A. (50%) and Abastible S.A. (50%). It provides Gasmar S.A. reception, storage and dispatch services for seaborne LPG.

At the close of 2019, Gasmar had signed a share sale commitment with its partner Abastible to sell its entire stake in Hualpén Gas.

DIRECTORIO Y ADMINISTRACIÓN

BOARD OF DIRECTORS AND SENIOR MANAGEMENT

Presidente / Chairman

Patricio Silva Barroilhet

Directores / Directors

Cristián Aguirre Grez

Rodrigo Huidobro Alvarado

Ramón Concha Barrientos

Gerente General / CEO

Eduardo Groves Muñoz

6

Estados financieros *Financial statements*

Estado de situación financiera <i>Balance sheet</i>	56
Estado de resultados <i>Income statement</i>	60
Estado de cambios en el patrimonio neto <i>Statement of changes in net shareholders' equity</i>	64
Estado de flujo de efectivo <i>Cash flow statement</i>	68
Informe de los auditores independientes, estados financieros y sus notas <i>Independent auditor's report, financial statements and their notes</i>	

www.gasmar.cl

Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018.

(Expresado en dólares estadounidenses (USD))

ACTIVOS	31-12-2019 USD	31-12-2018 USD
ACTIVOS CORRIENTES		
Efectivo y equivalentes al efectivo.	5.658.515	11.514.860
Otros activos financieros.	27.725	149.498
Otros activos no financieros.	491.269	221.586
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	26.888.986	23.476.762
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas.	8.530.462	7.419.205
Inventarios.	37.555.066	37.459.952
Activos por impuestos.	1.654.817	4.495.149
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios.	80.806.840	84.737.012
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios.	1.631.398	0
Total activos corrientes	82.438.238	84.737.012
ACTIVOS NO CORRIENTES		
Otros activos no financieros.	48.234	56.832
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.	0	1.420.803
Activos intangibles distintos de la plusvalía, neto.	88.148	14.689
Propiedades, planta y equipo, neto.	102.560.859	99.556.956
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	102.697.241	101.049.280
TOTAL ACTIVOS	185.135.479	185.786.292

Balance sheet

For the years ended 31 december 2019 and 2018

(Given in US dollars (USD))

ASSETS	31-12-2019 USD	31-12-2018 USD
CURRENT ASSETS		
Cash and cash equivalents	5,658,515	11,514,860
Other financial assets	27,725	149,498
Other non-financial assets	491,269	221,586
Trade receivables and other accounts receivable	26,888,986	23,476,762
Accounts receivable from related companies.	8,530,462	7,419,205
Inventories	37,555,066	37,459,952
Tax assets	1,654,817	4,495,149
Total current assets other than assets or groups of disposal assets classified as held for sale or distribution to the owners.	80,806,840	84,737,012
Non-current assets or groups of disposal assets classified as held for sale or distribution to the owners.	1,631,398	0
Total current assets	82,438,238	84,737,012
NON-CURRENT ASSETS		
Other non-financial assets	48,234	56,832
Investments accounted for using the equity method	0	1,420,803
Intangible assets other than goodwill, net	88,148	14,689
Property, plant and equipment	102,560,859	99,556,956
TOTAL NON-CURRENT ASSETS	102,697,241	101,049,280
TOTAL ASSETS	185,135,479	185,786,292

Estado de situación financiera (continuación)

Al 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018.

(Expresado en dólares estadounidenses (USD))

PATRIMONIO Y PASIVOS	31-12-2019 USD	31-12-2018 USD
PASIVOS CORRIENTES		
Otros pasivos financieros.	7.386.876	19.119.144
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.	39.016.840	45.104.337
Cuentas por pagar a entidades relacionadas.	437.041	458.894
Otras provisiones.	0	160.441
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	46.840.757	64.842.816
PASIVOS NO CORRIENTES		
Otros pasivos financieros.	22.000.000	23.591.745
Cuentas por pagar.	3.927.549	0
Pasivo por impuestos diferidos.	18.165.677	18.259.856
Provisiones por beneficios a los empleados.	1.184.635	1.017.081
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	45.277.861	42.868.682
TOTAL PASIVOS	92.118.618	107.711.498
PATRIMONIO		
Capital emitido.	7.875.601	7.875.601
Ganancias acumuladas.	65.104.134	47.087.460
Otras reservas.	20.037.126	23.111.733
TOTAL PATRIMONIO	93.016.861	78.074.794
TOTAL PATRIMONIO Y PASIVOS	185.135.479	185.786.292

Balance sheet (continued)

For the years ended 31 december 2019 and 2018

(Given in US dollars (USD))

SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES	31-12-2019 USD	31-12-2018 USD
CURRENT LIABILITIES		
Other financial liabilities	7.386.876	19.119.144
Trade payables and other accounts payable	39.016.840	45.104.337
Accounts payable to related companies	437.041	458.894
Other provisions	0	160.441
TOTAL CURRENT LIABILITIES	46,840,757	64,842,816
NON-CURRENT LIABILITIES		
Other financial liabilities	22.000.000	23.591.745
Accounts payable	3.927.549	0
Deferred tax liabilities	18.165.677	18.259.856
Employee benefit provisions	1.184.635	1.017.081
TOTAL NON-CURRENT LIABILITIES	45,277,861	42,868,682
TOTAL LIABILITIES	92,118,618	107,711,498
SHAREHOLDERS' EQUITY		
Capital stock issued	7.875.601	7.875.601
Retained earnings	65.104.134	47.087.460
Other reserves	20.037.126	23.111.733
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY	93,016,861	78,074,794
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES	185,135,479	185,786,292

Estado de resultados

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018
(Expresado en dólares estadounidenses (USD))

ESTADO DE RESULTADOS	01-01-2019 31-12-2019 USD	01-01-2018 31-12-2018 USD
Ingresos de actividades ordinarias.	462.444.646	584.111.680
Costo de ventas.	(424.127.572)	(552.795.687)
GANANCIA BRUTA	38.317.074	31.315.993
Otros ingresos, por función.	268.275	246.804
Gasto de administración.	(3.644.161)	(3.850.908)
Otras ganancias (pérdidas).	(472.232)	(127.785)
GANANCIAS DE ACTIVIDADES OPERACIONALES	34.468.956	27.584.104
Ingresos financieros.	269.627	211.554
Costos financieros.	(2.034.244)	(2.257.533)
Participación en ganancia de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación.	524.495	485.325
Diferencias de cambio.	(311.529)	241.562
GANANCIA ANTES DE IMPUESTO	32.917.305	26.265.012
Gasto por impuestos a las ganancias.	(9.234.094)	(7.055.680)
GANANCIA	23.683.211	19.209.332
GANANCIAS POR ACCIÓN		
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA Y DILUIDA (\$ POR ACCIÓN)		
Ganancia por acción básica en operaciones continuadas.	0,01	0,01
GANANCIA POR ACCIÓN BÁSICA	0,01	0,01
CANTIDAD DE ACCIONES	3.065.772.798	3.065.772.798

Income statement

For the years ended 31 december 2019 and 2018
(Given in US dollars (USD))

INCOME STATEMENT	01-01-2019 31-12-2019 USD	01-01-2018 31-12-2018 USD
Current revenue	462,444,646	584,111,680
Sales cost	(424,127,572)	(552,795,687)
GROSS PROFIT	38,317,074	31,315,993
Other revenue by function	268,275	246,804
Administration expenses	(3,644,161)	(3,850,908)
Other profits (losses)	(472,232)	(127,785)
PROFIT FROM OPERATING ACTIVITIES	34,468,956	27,584,104
Financial income	269,627	211,554
Financial costs	(2,034,244)	(2,257,533)
Share of profit of associates and joint ventures accounted for using the equity method	524,495	485,325
Exchange rate differences	(311,529)	241,562
PROFIT BEFORE TAX	32,917,305	26,265,012
Income tax expense	(9,234,094)	(7,055,680)
PROFIT	23,683,211	19,209,332
EARNINGS PER SHARE		
EARNINGS PER ORDINARY AND DILUTED SHARE (\$ PER SHARE)		
Profit per ordinary share in continuing operations	0,01	0,01
EARNINGS PER ORDINARY SHARE	0,01	0,01
NUMBER OF SHARES	3,065,772,798	3,065,772,798

Estado de resultados integrales

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018
(Expresado en dólares estadounidenses (USD))

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES	01-01-2019 31-12-2019 USD	01-01-2018 31-12-2018 USD
GANANCIA (PÉRDIDA)	23.683.211	19.209.332
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación.	0	719.466
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos.	(179.792)	148.426
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE NO SE RECLASIFICARÁN AL RESULTADO DEL EJERCICIO, ANTES DE IMPUESTOS	(179.792)	867.892
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
DIFERENCIAS DE CAMBIO POR CONVERSIÓN		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos.	208.158	0
OTRO RESULTADO INTEGRAL, ANTES DE IMPUESTOS, DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN	208.158	0
COBERTURAS DEL FLUJO DE EFECTIVO		
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos.	(9.344)	1.659.224
Ajustes de reclasificación en coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos.	(1.659.223)	(1.399.853)
OTRO RESULTADO INTEGRAL, ANTES DE IMPUESTOS, COBERTURAS DEL FLUJO DE EFECTIVO	(1.668.567)	259.371
OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ AL RESULTADO DE EJERCICIO, ANTES DE IMPUESTOS	(1.460.409)	259.371
OTROS COMPONENTES DE OTRO RESULTADO INTEGRAL, ANTES DE IMPUESTOS	(1.640.201)	1.127.263
IMPUESTO A LAS GANANCIAS RELACIONADO CON COMPONENTES DE OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE NO SE RECLASIFICARÁN A RESULTADO DEL EJERCICIO		
Impuesto a las ganancias relacionado con cambios en el superávit de revaluación de otro resultado integral.	0	(194.256)
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral.	48.544	(40.075)
IMPUESTOS A LAS GANANCIAS RELATIVOS A COMPONENTES DE OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE NO SE RECLASIFICARÁ AL RESULTADO DEL EJERCICIO	48.544	(234.331)
IMPUESTOS A LAS GANANCIAS RELATIVOS A COMPONENTES DE OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ AL RESULTADO DEL EJERCICIO		
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral.	450.513	(91.028)
IMPUESTOS A LAS GANANCIAS RELATIVOS A COMPONENTES DE OTRO RESULTADO INTEGRAL QUE SE RECLASIFICARÁ AL RESULTADO DEL EJERCICIO	450.513	(91.028)
OTRO RESULTADO INTEGRAL	(1.141.144)	801.904
TOTAL RESULTADO INTEGRAL	22.542.067	20.011.236

Comprehensive income statement

For the years ended 31 december 2019 and 2018
(Given in US dollars (USD))

COMPREHENSIVE INCOME STATEMENT	01-01-2019 31-12-2019 USD	01-01-2018 31-12-2018 USD
PROFIT (LOSS)	23,683,211	19,209,332
Components of other comprehensive income which shall not be reclassified to income in the year, before tax		
Other comprehensive income before tax, profit (loss) due to revaluation	0	719,466
Other comprehensive income before tax, actuarial profit (loss) for defined benefit plans	(179,792)	148,426
OTHER COMPREHENSIVE INCOME WHICH SHALL NOT BE RECLASSIFIED TO INCOME IN THE YEAR, BEFORE TAX	(179,792)	867,892
Components of other comprehensive income which shall be reclassified to income in the year, before tax		
EXCHANGE RATE DIFFERENCES FROM CONVERSION		
Profit (loss) from exchange rate differences from conversion, before tax	208,158	0
OTHER COMPREHENSIVE INCOME BEFORE TAX, EXCHANGE RATE DIFFERENCES FROM CONVERSION	208,158	0
CASH FLOW HEDGING		
Profit (loss) from cash flow hedging before tax	(9,344)	1,659,224
Reclassification adjustments of cash flow hedging, before tax	(1,659,223)	(1,399,853)
OTHER COMPREHENSIVE INCOME BEFORE TAX, CASH FLOW HEDGING	(1,668,567)	259,371
OTHER COMPREHENSIVE INCOME WHICH SHALL BE RECLASSIFIED TO INCOME IN THE YEAR, BEFORE TAX	(1,460,409)	259,371
OTHER COMPONENTS OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME, BEFORE TAX	(1,640,201)	1,127,263
INCOME TAX RELATED TO COMPONENTS OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME THAT SHALL NOT BE RECLASSIFIED TO INCOME IN THE YEAR		
Income tax related to changes in the revaluation surplus of other comprehensive income	0	(194,256)
Income tax related to defined benefit plans of other comprehensive income	48,544	(40,075)
INCOME TAX RELATED TO THE COMPONENTS OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME WHICH SHALL NOT BE RECLASSIFIED TO INCOME IN THE YEAR	48,544	(234,331)
INCOME TAX RELATED TO COMPONENTS OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME THAT SHALL BE RECLASSIFIED TO INCOME IN THE YEAR		
Income tax related to cash flow hedging of other comprehensive income	450,513	(91,028)
INCOME TAX RELATED TO THE COMPONENTS OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME WHICH SHALL BE RECLASSIFIED TO INCOME IN THE YEAR	450,513	(91,028)
OTHER COMPREHENSIVE INCOME	(1,141,144)	801,904
TOTAL COMPREHENSIVE INCOME	22,542,067	20,011,236

Estado de cambios en el patrimonio

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018
(Expresado en dólares estadounidenses (USD))

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	Reservas							
	Capital emido	Superávit de revaluación	Reservas por diferencias de cambio en conversiones	Reservas de coberturas de flujo de efectivo	Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Total reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio total
	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD
PATRIMONIO AL COMIENZO DEL EJERCICIO AL 1 DE ENERO DE 2019								
PATRIMONIO REEXPRESADO	7.875.601	22.475.310	(208.158)	1.211.233	(366.652)	23.111.733	47.087.460	78.074.794
CAMBIOS EN EL PATRIMONIO								
RESULTADO INTEGRAL								
Ganancia (pérdida)						23.683.211	23.683.211	
Otro resultado integral		0	208.158	(1.218.054)	(131.248)	(1.141.144)		(1.141.144)
TOTAL RESULTADO INTEGRAL	0	0	208.158	(1.218.054)	(131.248)	(1.141.144)	23.683.211	22.542.067
Dividendos.					0	(7.600.000)		(7.600.000)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio.	0	(1.933.463)	0	0	0	(1.933.463)	1.933.463	0
TOTAL INCREMENTO (DISMINUCIÓN) EN EL PATRIMONIO	0	(1.933.463)	208.158	(1.218.054)	(131.248)	(3.074.607)	18.016.674	14.942.067
PATRIMONIO AL FINAL DEL EJERCICIO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019								
	7.875.601	20.541.847	0	(6.821)	(497.900)	20.037.126	65.104.134	93.016.861

Statement of changes in shareholders' equity

For the years ended 31 december 2019 and 2018
(Given in US dollars (USD))

STATEMENT OF CHANGES IN SHAREHOLDERS' EQUITY	Reserves							
	Capital stock issued	Revaluation surplus	Reserves for exchange rate differences in conversions	Cash flow hedging reserves	Actuarial profit or loss reserve in defined benefit plans	Total reserves	Retained earnings (losses)	Total shareholders' equity
	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD
SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE YEAR BEGINNING 1 JANUARY 2019								
SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE YEAR BEGINNING 1 JANUARY 2019	7,875,601	22,475,310	(208,158)	1,211,233	(366,652)	23,111,733	47,087,460	78,074,794
RESTATED EQUITY	7,875,601	22,475,310	(208,158)	1,211,233	(366,652)	23,111,733	47,087,460	78,074,794
CHANGES IN SHAREHOLDERS' EQUITY								
COMPREHENSIVE INCOME								
Profit (loss)							23,683,211	23,683,211
Other comprehensive income			0	208,158	(1,218,054)	(131,248)	(1,141,144)	(1,141,144)
TOTAL COMPREHENSIVE INCOME	0	0	208,158	(1,218,054)	(131,248)	(1,141,144)	23,683,211	22,542,067
Dividends.						0	(7,600,000)	(7,600,000)
Increase (decrease) due to transfer and other equity	0	(1,933,463)	0	0	0	0	(1,933,463)	1,933,463
TOTAL INCREASE (DECREASE) IN SHAREHOLDERS' EQUITY	0	(1,933,463)	208,158	(1,218,054)	(131,248)	(3,074,607)	18,016,674	14,942,067
SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE YEAR ENDED 31 DECEMBER 2019								
SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE YEAR ENDED 31 DECEMBER 2019	7,875,601	20,541,847	0	(6,821)	(497,900)	20,037,126	65,104,134	93,016,861

Estado de cambios en el patrimonio (continuación)

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018

(Expresado en dólares estadounidenses (USD))

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	Reservas							
	Capital emittedo	Superávit de revaluación	Reservas por diferencias de cambio en conversiones	Reservas de coberturas de flujo de efectivo	Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Total reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio total
	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD
PATRIMONIO AL COMIENZO DEL EJERCICIO AL 1 DE ENERO DE 2018	7,875,601	23,888,695	(208,158)	1,042,890	(475,003)	24,248,424	46,603,024	78,727,049
CAMBIOS EN EL PATRIMONIO								
RESULTADO INTEGRAL								
Ganancia (pérdida)						19,209,332	19,209,332	
Otro resultado integral	0	525,210	0	168,343	108,351	801,904		801,904
TOTAL RESULTADO INTEGRAL	0	525,210	0	168,343	108,351	801,904	19,209,332	20,011,236
Dividendos.						0	(20,663,491)	(20,663,491)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio.	0	(1,938,595)	0	0	(1,938,595)	1,938,595	0	
TOTAL INCREMENTO (DISMINUCIÓN) EN EL PATRIMONIO	0	(1,413,385)	0	168,343	108,351	(1,136,691)	484,436	(652,255)
PATRIMONIO AL FINAL DEL EJERCICIO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018	7,875,601	22,475,310	(208,158)	1,211,233	(366,652)	23,111,733	47,087,460	78,074,794

Statement of changes in shareholders' equity (continued)

For the years ended 31 december 2019 and 2018

(Given in US dollars (USD))

STATEMENT OF CHANGES IN SHAREHOLDERS' EQUITY	Reserves							
	Capital stock issued	Revaluation surplus	Reserves for exchange rate differences in conversions	Cash flow hedging reserves	Actuarial profit or loss reserve in defined benefit plans	Total reserves	Retained earnings (losses)	Total shareholders' equity
	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD	USD
SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE YEAR BEGINNING 1 JANUARY 2018	7,875,601	23,888,695	(208,158)	1,042,890	(475,003)	24,248,424	46,603,024	78,727,049
CHANGES IN SHAREHOLDERS' EQUITY								
COMPREHENSIVE INCOME								
Profit (loss)							19,209,332	19,209,332
Other comprehensive income	0	525,210	0	168,343	108,351	801,904		801,904
TOTAL COMPREHENSIVE INCOME	0	525,210	0	168,343	108,351	801,904	19,209,332	20,011,236
Dividends							0	(20,663,491)
Increase (decrease) due to transfers and other equity	0	(1,938,595)	0	0	(1,938,595)	1,938,595		0
TOTAL INCREASE (DECREASE) IN SHAREHOLDERS' EQUITY	0	(1,413,385)	0	168,343	108,351	(1,136,691)	484,436	(652,255)
SHAREHOLDERS' EQUITY FOR THE YEAR ENDED DECEMBER 2018	7,875,601	22,475,310	(208,158)	1,211,233	(366,652)	23,111,733	47,087,460	78,074,794

Estado de flujo de efectivo

Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018
(Expresado en dólares estadounidenses (USD))

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO	01-01-2019 31-12-2019 USD	01-01-2018 31-12-2018 USD
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
CLASES DE COBROS POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios.	576.741.589	710.299.672
CLASES DE PAGOS		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios.	(548.386.567)	(667.332.882)
Pagos a y por cuenta de los empleados.	(2.394.606)	(2.765.594)
OTROS COBROS Y PAGOS DE OPERACIÓN		
Dividendos recibidos.	250.000	436.841
Intereses recibidos.	257.251	211.554
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados).	(6.499.422)	(12.370.164)
FLUJOS DE EFECTIVO NETOS PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	19.968.245	28.479.427
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Compras de propiedades, planta y equipo.	(2.628.324)	(1.310.373)
Compras de activos intangibles.	(109.369)	(12.898)
FLUJOS DE EFECTIVO NETOS PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(2.737.693)	(1.323.271)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
TOTAL IMPORTES PROCEDENTES DE PRÉSTAMOS.	115.973.739	419.243.038
Importes procedentes de préstamos de corto plazo.	115.973.739	419.243.038
Pagos de préstamos.	(129.548.558)	(412.940.692)
Pagos de pasivos por arrendamientos.	(379.436)	0
Dividendos pagados.	(7.600.000)	(20.663.491)
Intereses pagados.	(702.638)	(1.893.542)
FLUJOS DE EFECTIVO NETOS PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	(22.256.893)	(16.254.687)
INCREMENTO NETO (DISMINUCIÓN) EN EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO, ANTES DEL EFECTO DE LOS CAMBIOS EN LA TASA DE CAMBIOS	(5.026.341)	10.901.469
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo.	(830.004)	54.384
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) NETO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	(5.856.345)	10.955.853
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio.	11.514.860	559.007
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL FINAL DEL EJERCICIO	5.658.515	11.514.860

Cash flow statement

For the years ended 31 december 2019 and 2018
(Given in US dollars (USD))

CASH FLOW STATEMENT	01-01-2019 31-12-2019 USD	01-01-2018 31-12-2018 USD
Cash flows arising from (used in) operating activities		
TYPES OF CHARGES FOR OPERATING ACTIVITIES		
Charges from the sale of goods and provision of service		
TYPES OF PAYMENTS		
Payments to suppliers for the supply of goods and services		
Payments to and on behalf of employees		
OTHER CHARGES AND OPERATION PAYMENTS		
Dividends received		
Interest received		
Income tax rebate (paid)		
NET CASH FLOWS ARISING FROM (USED IN) OPERATING ACTIVITIES	19.968.245	28.479.427
Cash flows arising from (used in) investing activities		
Property, plant and equipment purchases		
Intangible asset purchases		
NET CASH FLOW ARISING FROM (USED IN) INVESTING ACTIVITIES	(2.737.693)	(1.323.271)
Cash flows arising from (used in) investing activities		
TOTAL AMOUNTS FROM BORROWINGS	115.973.739	419.243.038
Amounts from short-term borrowings		
Payments of borrowings		
Payment of liabilities for leases		
Dividends paid		
Interest paid		
NET CASH FLOWS ARISING FROM (USED IN) FINANCING ACTIVITIES	(22.256.893)	(16.254.687)
NET INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS PRIOR TO THE EFFECT OF CHANGES IN THE EXCHANGE RATE	(5.026.341)	10.901.469
Effects of changes in the exchange rate on cash and cash equivalents		
NET INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	(5.856.345)	10.955.853
Cash and cash equivalents at the start of the year		
CASH AND CASH EQUIVALENTS AT THE END OF THE YEAR	5.658.515	11.514.860





25
Años

Gasmar

WWW.GASMAR.CL